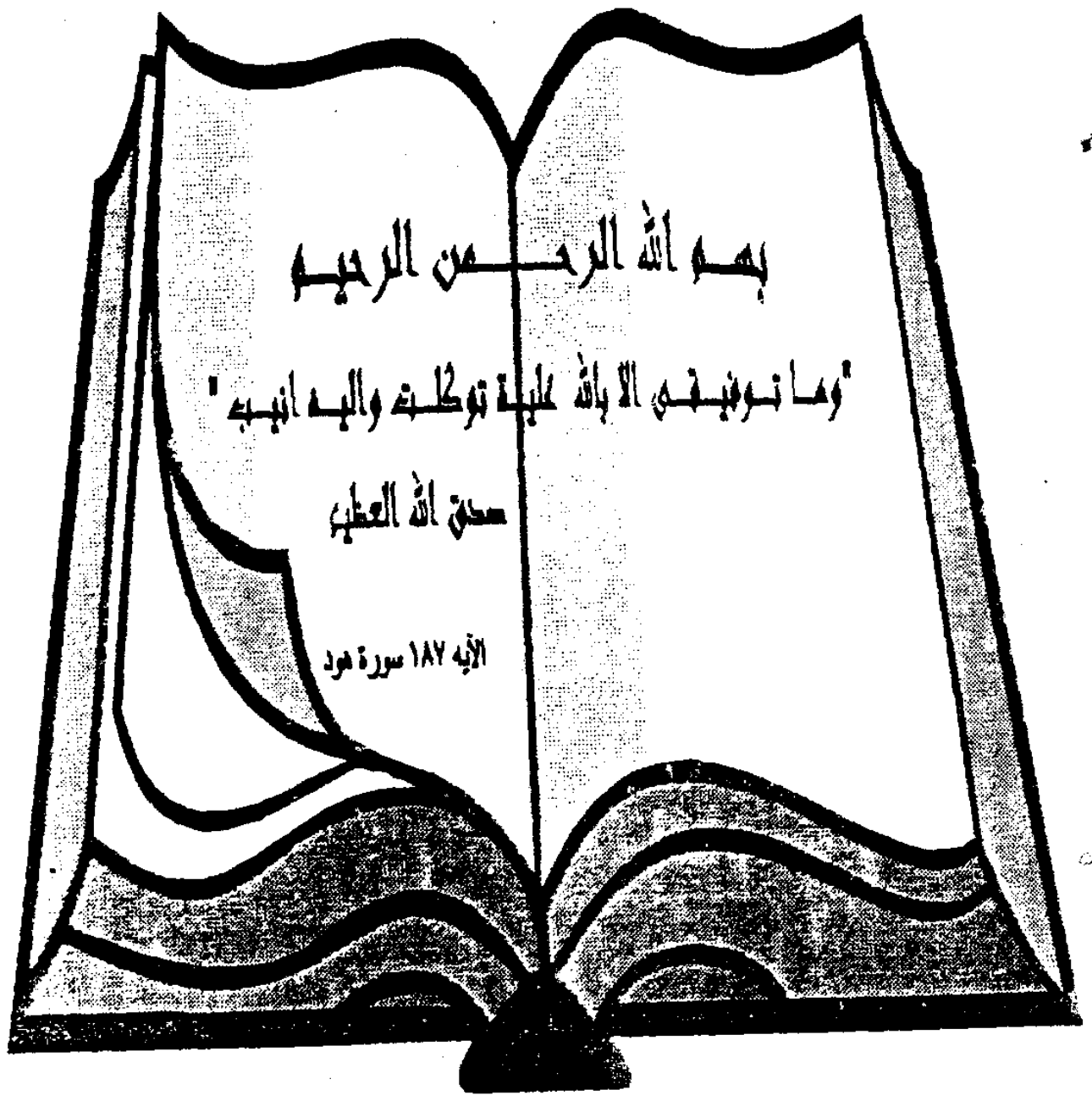


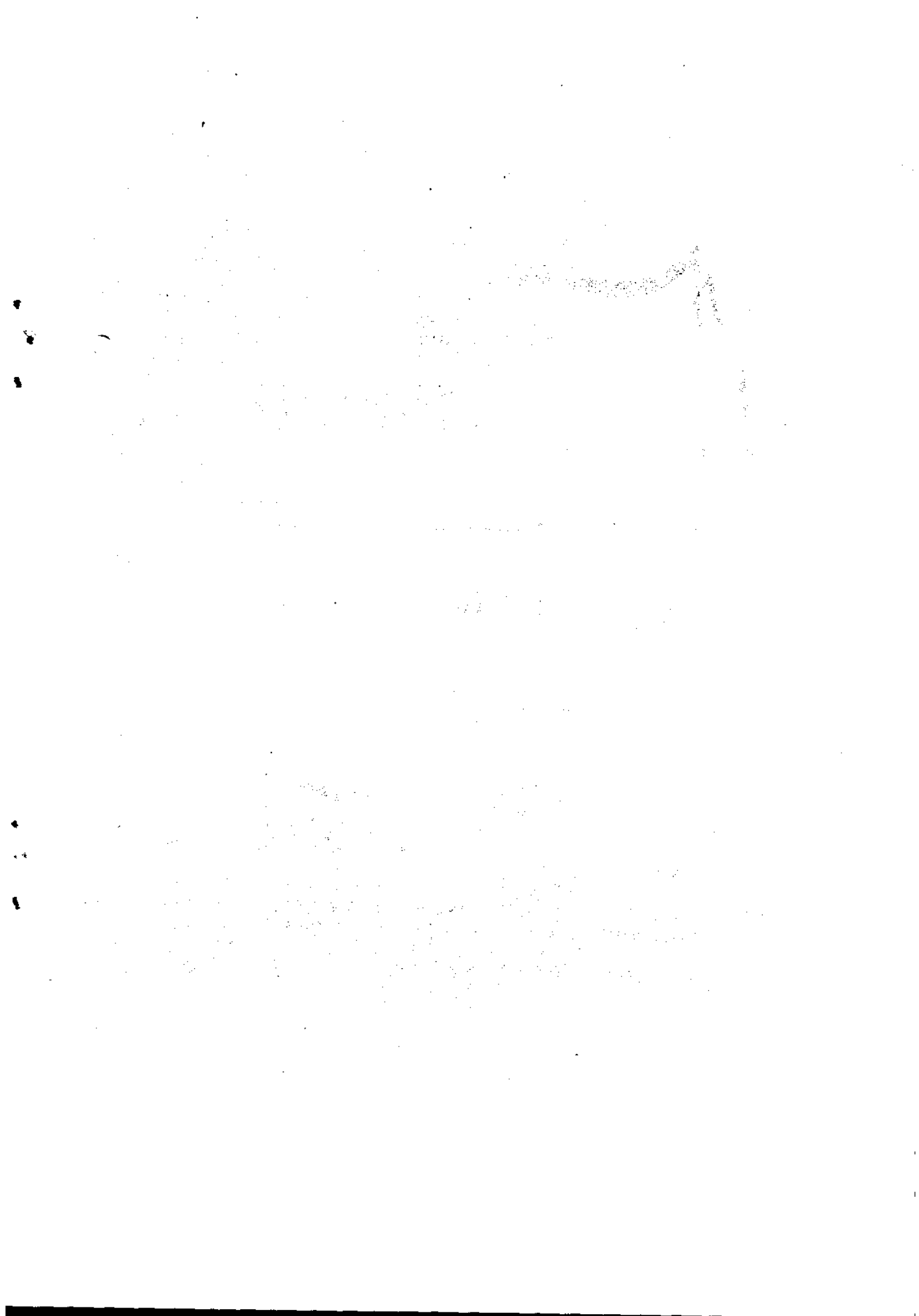
وزارة التعليم العالي
المعهد المصري العالي للسياحة والفنادق

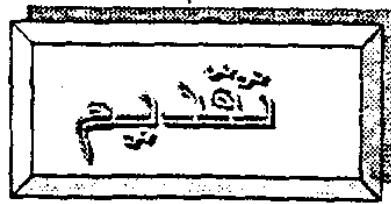
التخطيط الاقتصادي للمشروعات السياحية

دكتور
محمد الزينطي

١٩٩٩







يعتبر التخطيط للمشروعات من أهم العوامل في إنجاح المشروعات سواء المشروعات المزمع إقامتها أو المشروعات القائمة بالفعل، حيث يمكن للقائمين على ملكية وإدارة هذه المشروعات من تحقيق الصفة الاقتصادية للمشروع وهي الحصول على أكبر ما يمكن من الإيرادات بأقل ما يمكن من التكاليف.

ويجرى التخطيط الاقتصادي للمشروعات المزمع إقامتها من خلال إجراء دراسات الجدوى Feasibility study والتي توصل إلى أفضل قرار استثماري كما يجرى التخطيط الاقتصادي للمشروعات المقامة بالفعل من خلال تحقيق الكفاءة الاقتصادية للمشروع Economic Efficiency والتي توصل إلى أحسن قرار لتنفيذ العمليات Operations داخل المشروع.

وقد تناول المحتوى العلمي لهذا الكتاب قدرا مناسباً ومتنوعاً من المفاهيم الأساسية للتخطيط الاقتصادي للمشروعات مركزاً على المشروعات المقامة بالفعل لندرة هذا التناول تاركاً أمر المشروعات المزمع إقامتها لمقرر دراسي آخر وهو دراسات الجدوى. وتم التناول

من خلال خمسة فصول بدأ الفصل الأول بدور التخطيط الاقتصادي في المشروعات السياحية، أما الفصل الثاني فقد تناول التنبؤ بالطلب السياحي وتخطيط النشاط الأساسي لمشروع سياحي ، بينما كان الفصل الثالث عن التخطيط المالي للمشروع ، والفصل الرابع عن تخطيط العمالة ، وقد خص الفصل الأخير لتقييم كفاءة المشروعات السياحية .

وجدير بالذكر انه بالرغم من أهمية عملية التخطيط الاقتصادي في إنجاح المشروع إلا انه لابد انه يتوفر في شخصية صاحب المشروع صفة العزيمة Forcing ، وأيضا الرغبة في تحمل المخاطر وركوب الصعب EMBARBE .

وأخيرا نسأل الله الهداية والرشاد والتوفيق والسداد .

د. محمد عبد العاطي الزنكلي

القاهرة - أكتوبر - ١٩٩٩

الفصل الأول

دور التخطيط الاقتصادي في المشروعات السياحية

تمهيد :

شهدت البيئة الاقتصادية العالمية في العقدين الماضيين تغيرات كبيرة وعميقة، فقد أخذت الدول الاشتراكية بالتوجه نحو الانفتاح الاقتصادي، وأخذت الدول الرأسمالية بالتوجه نحو التكتلات العالمية الكبيرة، وأصبح النظام الاقتصادي في عالم اليوم يركز على توسيع دور المشروعات الاقتصادية الحرة وتضييق دور الحكومات في النشاط الاقتصادي .

وان كان للتخطيط الاقتصادي دورا هاما في المشروعات الاقتصادية الحكومية، فان دورة في المشروعات الاقتصادية الحرة يعد اكثر اهمية، وذلك لان التخطيط يضمن الاستقرار الاقتصادي للأفراد، ويعتبر هذا من أهم ضمانات استقرار الحكومات .

وقد أخذت ج.م.ع سياسة الانفتاح الاقتصادي منذ بداية الثمانينات وان كانت لم تأخذ ببرامج الإصلاح الاقتصادي (الخصخصة) إلا في بداية التسعينيات .

ماهية التخطيط :

=====

اختلف العلماء في تعريف التخطيط فهناك من يعرف التخطيط بأنه التقرير المسبق بما يجب عمله، وكيف يتم، ومتى، ومن الذي يقوم به، ويرى البعض أن التخطيط هو الاختيار الأفضل بين البدائل من الأهداف والسياسات والإجراءات والقواعد مع تحديد الوسائل لبلوغ الأهداف، كما يعرف آخرون بأن التخطيط هو التنبؤ بما سيكون عليه في المستقبل مع الاستعداد لهذا المستقبل (١)، ويمكن تعريف التخطيط بصفة عامة بأنه علم دراسة المستقبل .

مفهوم التخطيط الاقتصادي :

=====

من المعلوم إن للتخطيط أنواع مختلفة ، وتختلف أنواع التخطيط باختلاف الأساس الذي يتم عليه التقسيم (التنوع) ، فهناك التخطيط طويل المدى والتخطيط قصير المدى إذا ما كان التنوع وفقا لعامل الزمن ، وأيضا التخطيط الجزئي والتخطيط

(١) محمد رضا العدل (دكتور) التخطيط الاقتصادي للنظرية والأساليب - كلية التجارة - جامعة عين شمس .

الشامل ، والتخطيط التوجيهي والتخطيط الأمر والتخطيط
الإقليمي والتخطيط القومي والتخطيط الاقتصادي والتخطيط
الاجتماعي .

والتخطيط الاقتصادي :

=====

هو الذى يهدف إلى زيادة الإنتاج السلي اوزيادة إنتاج
الخدمات وثيقة الصلة بالإنتاج السلي كخدمات النقل والمواصلات
والتخزين والمال والتجارة دون غيرها من الخدمات ذات الصفة
الاجتماعية والتي يهتم بها التخطيط الاجتماعى كخدمات التعليم
والصحة والخدمات الدينية والثقافة والترفيهية والسياحية. وقد يكون
التخطيط اقتصاديا واجتماعيا معا إذا ما استهدف أهدافا اقتصادية
 واجتماعية فى إن واحد كما فى التخطيط المصرى (١).

مفهوم التخطيط السياحي :

=====

التخطيط السياحي هو نموذج خاص من التخطيط
الاقتصادى والاجتماعى والطبيعى بحيث يكون للمكان الأهمية
الأولى عن خدمات النقل والإقامة ، ذلك لان المكان هو فى
الحقيقة من الناحية السياحية السلعة التى تقدم إلى السائحين الذين

(١) صلاح الدين عبد الوهاب (دكتوراه) . تخطيط الموارد السياحية . دار الشعب . ١٩٨٨ .

يعتبروا شديداً الحساسية للبيئة التي يعيشون فيها ، فإذا لم يتمكن المكان من اجتذاب السائحين ، فإن الخدمات القائمة تفقد قيمتها من الناحية السياحية وبالتالي تفقد الطلب عليها . وتتمثل عوامل جذب الموقع السياحي في المناخ أو الطبيعة أو التاريخ ... الخ .

أهم الخصائص الاقتصادية المميزة للنشاط السياحي :

□ أن السياحة قطاع تصديري يحضر فيه المستهلك الأجنبي بحثاً عن المنتج أو الخدمة دون حاجة إلى شحن أو تحرك .

□ السياحة مصدر للدخل من العملات الحرة .

□ صناعة السياحة تتطلب استثمارات مالية منخفضة قياساً بالاستثمارات في الصناعات الأخرى كالتعدين أو الصناعات الثقيلة .

□ السياحة سوق قابل للتوسع نتيجة للزيادة المضطربة في دخل الفرد وبخاصة في الدول المتقدمة .

□ تنفرد السياحة بأحداثها فيمة مضاعفة لموارد المجتمع الخارجية والحضارية .

□ تسبب السياحة زيادة حدة التضخم في المجتمع نتيجة زيادة اتفاق السانحين على سلع وخدمات المجتمع ، وذلك إذا لم يواكب زيادة إنتاج سلع وخدمات المجتمع الزيادة في اتفاق السانحين .

أهم مبادئ التخطيط السياحي :

□ ضرورة تركيز المشروعات السياحية على خطة التنمية السياحية في المجتمع لضمان النجاح للمشروع وتنمية المجتمع .

□ الارتباط بين عنصر الجذب السياحي في المشروع وحجم ونوع الخدمات المطلوبة ، فإذا كان عنصر الجذب السياحي في المشروع لا يتطلب قضاء وقت طويل في زيارته فانه يكتفي بالضرورة من الخدمات ، بل والأقل من الضروري منها إذا كان موقع هذا المشروع قريباً من مجتمع سكاني به الخدمات المختلفة ووسيلة النقل ميسرة . والعكس من ذلك إذا كان عنصر الجذب السياحي في المشروع يتطلب قضاء وقت طويل في زيارته .

□ التكامل والتساند بين عناصر الجذب الطبيعية والحضارية ،
فالبحيرات والجبال والحياة البرية والغطاء النباتي والآثار
وغيرها المتوفرة في الإقليم هي عناصر جذب سياحي يمكن
حمايتها وتمتع السائحين بها عن طريق حسن التصميم
والإدارة العلمية والتكامل بينها دون تناقض .

□ وسيلة الوصول ، فعلى مخطط المشروع إيجاد السبل الأمثل
للوصول (إلى ومن) المشروع موضع التخطيط ، فلا بد من
دراسة إلى أي مدى شبكة الطرق متكاملة ووسائل المواصلات
متعدده حتى يمكن ربط موقع المشروع السياحي بباقي مناطق
وأقاليم الدولة ، فإذا كان موقع المشروع يحتاج إنشاء شبكة
طرق وإنشاء مطارات مثلا فعلى مخطط المشروع دراسة هذه
التكاليف المرتفعة جدا ومقارنتها بظروف الاستثمار المتاح
وجدوى المشروع .

□ المرونة وهي من المبادئ الهامة في التخطيط سواء على
المستوى القومي أو الإقليمي أو للمشروع .

□ التنسيق بين سياحة العبور وسياحة المقصد ، فإذا كان المشروع
السياحي يجمع بين هذين النوعين من السياحة فعلى مخطط
المشروع أن يكون على بينة من أن سياحة المقصد هي أن

الأسواق السياحية تصدر سائحين يقصدون موقع محدد كمدينة ساحلية أو جبلية معينة ليقضوا فيها وقتا طالا أو قصرا ، وهنا يكون طريق السفر لا يمثل هدفا سياحيا لدى السائح اللهم عامل الراحة فقط . أما سياحة العبور فهي إن الأسواق السياحية تصدر سائحين يرغبون في رحلتهم السياحية العبور لزيارة عدد من الأماكن السياحية والمدن الساحلية خلال عطلة نهاية الأسبوع أو فترة الإجازة ، وإن طريق السفر يعد رغبة سياحية تضاف للسائح ، وإن عنصر الوقت يعد عنصرا أساسيا .

هـ تحليل التكلفة والربح ، تخطيط المشروع اقتصاديا لا يمثل هدفا في حد ذاته وإنما الهدف هو التقدم الاقتصادي ، ومن ثم إذا كانت نتيجة هذا التحليل إيجابية أي زاد العائد عن التكلفة وجب المضي في التخطيط لإنهائه والعكس صحيح .

أنواع المشروعات الاقتصادية :

=====

هـ يعرف المشروع الاقتصادي (١) بأنه الوحدة الاقتصادية المتكاملة، أي التي تتكون من :

أ- نشاط اقتصادي أساسي وهو النشاط الفني (زراعي ، صناعي ، تعديني ، تجاري ، مصرفي ، سياحي ،) .
ويقوم هذا بإنتاج سلعة أو خدمة معينة .

(١) نصر القزاز (دكتور) ، الاقتصاديات المتكامل في المشروعات ... جامعة الأزهر كلية الزراعة ، قسم الاقتصاد ١٩٩٩ .

ب- أنشطة اقتصادية مكملية وهي النشاط المالي والنشاط
العمالي والنشاط الكتابي . ويقوم النشاط المالي بتدبير
الموارد المالية اللازمة لتنفيذ المشروع ومتابعة عملية
التمويل بالإضافة إلى مراقبة الموقف المالي للمشروع
بصفة مستمرة . أما النشاط العمالي فهو المسئول عن تدبير
الطاقات العمالية اللازمة ، وتخطيط الوظائف والأعمال
المطلوبة ، ووضع السياسات المتعلقة بالإشراف على
العمال والموظفين (التعيين ، التدريب ، المكافآت ،
الحوافز ، ... أي شئون الأفراد) بصفة عامة) . بينما
النشاط الكتابي فهو المسئول عن المكاتبات الصادرة
والواردة ، وحفظ المستندات والبيانات المختلفة ،
ويمثل النشاط المساعد للإدارة .

على أن تدار كل الأنشطة السابقة (١ + ب) (بإدارة واحدة)
وهي النشاط الإداري الذي يهيمن على كل تلك الأنشطة بتنظيمها
وتخطيطها والقيام بالتوجيه والمراقبة والتنسيق إلى غير ذلك .
وتتنوع المشروعات الاقتصادية وفق طبيعتها من المعايير
التالية:

١. تكوين رأس مال المشروع .
٢. سلطة اتخاذ القرار ، Authority .

٣. مدى المسؤولية القانونية (محدودة أم غير

محدودة Responsibility .

٤. مدى التدخل الحكومي في نشاط المشروع .

ومن ثم فالمشروعات هي المشروع الفردي ، شركة التضامن ، شركة التوصية البسيطة ، شركة التوصية بالأسهم ، شركة المحاصة ، الشركة ذات المسؤولية المحدودة ، الشركة المساهمة ، المشروع التعاوني ، المشروع العام ، الشركة متعددة الجنسيات . وقد ظهر كل مشروع من هذه المشروعات أما لتصحيح عيوب المشروع السابق عليه أو لعجز المشروع القائم على تحقيق هدف أكبر . وفيما يلي التناول لهذه المشروعات :

(١) - المشروع الفردي

| المعايير | طبيعة المشروع |
|------------------------|--|
| ١- تكوين رأس المال | يتكون رأس المال من شخص واحد هو صاحب المشروع |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | صاحب المشروع هو سيد قراره |
| ٣- المسؤولية القانونية | غير محدودة على صاحب المشروع فتمتد حتى ممتلكاته الخاصة الأخرى |

| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل حكومي |
|---|--------------------|
| <p>١- مرونة كبيرة في اتخاذ القرار لتركز السلطة في يد صاحب المشروع ، فهو ليس مطالب بالرجوع لسلطات أخرى لاتخاذ القرار .</p> <p>٢- توفر الحافز الشخصي والاتصال المباشر بالعاملين مما يزيد كفاءة المشروع.</p> <p>٣- انخفاض المتطلبات التمويلية .</p> <p>٤- سهولة الإجراءات القانونية في التكوين .</p> <p>٥- سهولة تغيير نشاط المشروع إذا ما رأى صاحب المشروع نشاطاً آخر كافاً</p> | <p>٥- المزايا</p> |

| | |
|-----------|---|
| ٦- العيوب | ١- المسؤولية غير المحدودة مما يعرض صاحب المشروع للمخاطر. |
| | ٢- تركز السلطة يؤدي إلى اتخاذ قرارات متعجلة خاطئة. |
| | ٣- عدم ملائمة حجم هذا المشروع للحصول على قروض كبيرة. |
| | ٤- محدودية رأس مال هذا المشروع مما يجعل نموه بطيئا. |
| | ٥- تعرض هذا المشروع لعدم الاستمرار إذا مات توفي صاحبة أو مرض أو عجز |

(٢) - شركة التضامن

=====

| المعايير | طبيعة المشروع |
|--------------------|--|
| ١- تكوين رأس المال | يتكون رأس المال من شخصين (شركيين) أو أكثر متضامين. |

| | |
|------------------------|---|
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | لشركاء المتضامنين للمشروع حسبما اتفقوا ، ولشركة اسم معنوى خاص بها . |
| ٣- المسؤولية القانونية | غير محدودة وتقع على الشركاء المتضامنين |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل حكومي |
| ٥- المزايا | <p>١- لها إمكانية كبيرة فى تكوين رأس المال عن المشروع الفردي .</p> <p>٢- سهولة إشهارها وتسجيلها .</p> <p>٣- استقرار الإدارة لإمكانية أن يحل شريك محل الآخر فى حالة غيابه .</p> <p>٤- لها استمرارية أكبر من المشروع الفردي حيث فى حالة وفاء أحد الشركاء يستمر المشروع على أن يحصل الورثة على نصيب مورثهم من العائد .</p> |

| | |
|---|---------------------|
| <p>٥- إمكانية قبول شركاء جدد ، ومن ثم زيادة رأس المال أو خبرات جديدة.</p> <p>٦- زيادة الحذر في اتخاذ القرار لتفادي المسؤولية غير المحدودة</p> | <p>تابع المزايا</p> |
| <p>١-المسئولية غير المحدودة تجعل التصرفات الخاطئة لأحد الشركاء تؤدي إلى إفلاس الشركة وضياع أموال الشركاء الآخرين .</p> <p>٢- العلاقة بين الشركاء علاقة شخصين ومن ثم فحدوث خلافات بينهم تؤدي إلى تصفية الشركة</p> <p>٣- محدودية رأس مال في تكوين مشروع اقتصادي كبير يتمتع بمزايا الإنتاج المتسع.</p> <p>٤- صعوبة خروج شريك وإحلال شريك آخر محلة لان هذا الإجراء يحتاج لموافقة باقي الشركاء .</p> | <p>٦- العيوب</p> |

(٣) - شركة التوصية البسيطة

| المعايير | طبيعة المشروع |
|------------------------|--|
| ١- تكوين رأس المال | يتكون رأس المال من شريك أو أكثر متضامنون بالإضافة إلى شريك أو أكثر موصون ، وكلا منهما يساهم بجزء من رأس المال |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | للشركاء المتضامنين فقط ، ويحق للشركاء الموصون مراقبة نشاط المشروع وتوجيه انتقادات للإدارة |
| ٣- المسؤولية القانونية | غير محدودة للمتضامنين ، ومحدودة للموصين ، كما لا يسجل اسم أي موصى في عنوان أو اسم الشركة . |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل حكومي |
| ٥- المزايا | ١- إضافة إمكانية جديدة لزيادة رأس المال عن طريق الشركاء الموصون حيث ان الغرض الأساسي من إشراكهم هو زيادة الموارد الرأسمالية للشركة |

| | |
|---------------------|--|
| <p>تابع المزايا</p> | <p>٢- مجال مغرى للموصين حيث يحصلون على أرباح كالمتضامين ولا يتحملون الخسائر المالية للشركاء إلا بقدر مدفوعاتهم من رأس مال الشركة .</p> <p>٣- زيادة الكفاءة الإدارية لقيام الشركاء الموصون بدور الرقابة .</p> <p>٤- إتاحة الفرصة أمام محاسب يراجع الحسابات أو غير ذلك.</p> <p>٥- يعتبر إنشاؤها أسهل من الشركات المساهمة من الناحية القانونية.</p> |
| <p>٦- العيوب</p> | <p>١- ما زال رأس المال غير كاف لإنشاء مشاريع ذات سعات اقتصادية كبيرة .</p> <p>٢- ما زال عيوب شركات الأشخاص قائمة حيث أن وفاة أحد الأشخاص المتضامين أو محاولة انسحابه من الشركة أو انحرافه أو وقوعه فى أخطاء سوف يؤثر تأثيرا مباشرا سينا على الشركة بأكملها .</p> |

(٤) - شركة التوصية بالأسهم

| المعايير | طبيعة المشروع |
|------------------------|---|
| ١- تكوين رأس المال | يتكون رأس المال من شريك أو أكثر متضامنون ومن شريك أو أكثر موصون لكن مساهمة الموصون في رأس المال تكون عن طريق شراء أسهم هذه الشركة أو زيادة رأسمالها بالأسهم أو السندات عن طريق الاكتتاب العام . |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | للشركاء المتضامنين فقط ، أما للشركاء الموصون فلا يتدخلون في الإدارة إلا كجهاز رقابي فقط عن طريق الجمعية العمومية للشركة . |
| ٣- المسؤولية القانونية | غير محدودة للشركاء للمتضامنين ، ومحدودة للموصين . |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل حكومي |
| ٥- المزايا | ١- إتاحة فرصة أكبر في زيادة حجم رأس المال للمشروع |

| | |
|---|---------------------|
| <p>٢- استقرار اكبر فى المشروع مما سبق لإمكان بيع الأسهم وإحلال شريك محل آخر دون التأثير على نشاط الشركة .</p> <p>٣- فرصة الرقابة اكثر فاعلية .</p> | <p>تابع المزايا</p> |
| <p>١- ما زال رأس المال دون القدر الكاف لإقامة مشاريع اقتصادية ضخمة تتمتع بمزايا الإنتاج المتسع .</p> <p>٢- ما زالت تعتمد على الثقة والنزاهة والأمانة بين الشركاء المتضامنين</p> | <p>٦- العيوب</p> |

(٥) - الشركة ذات المسئولية المحدودة

| طبيعة المشروع | المعايير |
|--|----------|
| <p>١- تكوين رأس المال قد تم استحداث هذا النوع من الشركات فى مصر لإنعاش المشروعات الصغيرة عن طريق تلاقي بعض</p> | |

| | |
|------------------------|---|
| تابع تكوين رأس المال | عيوب الشركاء الفردية وشركاء الأشخاص من حيث مخاطر المسؤولية اللامحدودة ومن حيث تعطل المشروع لوفاة أو مرض صاحب المشروع أو الشريك المتضامنين ، وقد وضع القانون المصري عدة تنظيمات في ذلك . |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | للشركاء المكونين للشركة . |
| ٣- المسؤولية القانونية | محدودة أى تنحصر بمسئولية الشركاء في حدود قيمة حصصهم . |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | يوجد تدخل حكومي لضمان عدم خروج الشركة عن القانون الخاص بتنظيمها |
| ٥- المزايا | ١- ملائمة هذه الشركة لأصحاب المشروعات الصغيرة والمتوسطة للتغلب على ما يعانيه من مساوئ المشروعات الفردية وشركات الأشخاص |

| | |
|-----------|---|
| ٦- العيوب | ١- تعدد إجراءات التأسيس مما يلزم الجهد والوقت والخبرة القانونية في هذا المجال . |
| | ٢- ليست من الشركات ذات رأس المال الضخم وبالتالي لا يمكنها القيام بالمشروعات الكبيرة . |

(٦) - الشركة المساهمة

| المعايير | طبيعة المشروع |
|----------------------|---|
| ١- تكوين رأس المال | من أسهم متساوية القيمة تطرح للاكتتاب العام لكي يساهم بها الأشخاص سواء طبيعون أو اعتباريون . |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | الجمعية العمومية هي سلطة اتخاذ القرار في المشروع حيث تقوم بانتخاب مجلس الإدارة ، وتناقش الميزانية العمومية ، والتقارير التي يقدمها مجلس الإدارة ، وترسم السياسة العامة للشركة ، ولكل سهم صوت واحد . |

| | |
|---|--|
| <p>٣- المسؤولية القانونية</p> <p>محدودة أي تنحصر مسؤولية أي مساهم في حدود قيمة أسهمه فقط .</p> | |
| <p>٤- مدى التدخل الحكومي</p> <p>يكثّر التدخل حكومي في عملية تكوين الشركات المساهمة لأنها عصب الاقتصاد القومي لأي دولة، كما تدخل الحكومة في توجيه النشاط فيها .</p> | |
| <p>٥- المزايا</p> <p>١- الشركة المساهمة هي شركة أموال لا شركة أشخاص لذلك هي أكثر المشروعات الاقتصادية استقراراً لأنها لا تتأثر بحالة أصحابها من وفاء أو عجز أو انسحاب أو غير ذلك وللشركة المساهمة شخصية اعتبارية مستقلة.</p> <p>٢- هي الوسيلة المناسبة لإنشاء مشاريع اقتصادية ضخمة تتمتع بمزايا الإنتاج المتسع نظراً لإمكانيتها تجميع رؤوس أموال ضخمة عن طريق الاكتتاب العام أو عن طريق طرح سندات للحصول على أموال أخرى إضافية ، ويعتبر صاحب السند مقرضاً للشركة المساهمة وليس مساهماً فيها</p> | |

تابع المزايا

٣- تناسب تطبيق احدث النظم الإدارية.

٤- تناسب المستثمرين غير المتفرغين لإدارة أعمالهم ، او من غير ذوى الخبرة ، او الممتلكين لمبالغ قليلة لا تكفى لإنشاء مشروعات مستقلة .

٥- المرونة الكافية للأشخاص فى المساهمة او الاسترداد دون ان يؤثر ذلك على نشاط الشركة المساهمة .

٦- تدار بجهاز إداري متخصص يخضع فى تصرفاته لأجهزة رقابية داخلية وخارجية ، مما يضمن تحقيق الأهداف او الخطط الموضوعة بدقة .

٧- تعتبر الشركة المساهمة نموذج لأحدث نظم إنشاء وإدارة المشروعات الاقتصادية .

٦- العيوب

١- إنشائها من أكثر أنواع المشروعات تعقيدا حيث إجراءاتها القانونية معقدة وتكاليف تأسيسها مرتفعة .

٢- نظرا لان المشروع الاقتصادي الذي يخطط ويدار على أساس علمي سليم يتعرض لهزات اقتصادية كبيرة إذا ما اصطدم بالروتين والبيروقراطية والشركات المساهمة غالبا ما تحوط بكثير من هذه المعوقات خاصة في الدول النامية .

٣- يكثر التدخل الحكومي في نشاط الشركات المساهمة عن طريق تحديد أسعار الناتج أو مطالبتها بتشغيل عمالة أكثر من طاقتها أو من فرض ضرائب مرتفعة عليها ويعتبر هذا التدخل من المعوقات إذا زاد عن الحد المعقول .

٤- قد يمتلك أفراد قلائل معظم رأس مال الشركة وبالتالي يمكنهم السيطرة عليها ويوجهون مجلس الإدارة وفقا لرغباتهم .

الشركة المساهمة في ج . م . ع

| | |
|-------------|---|
| تابع العيوب | <p>هـ- نظم القانون المصري عملية تكوين هذه الشركات لتفادي المعوقات والمشاكل وجدير بالذكر أن معظم الشركات المساهمة في مصر هي شركات قد تم تمصيرها وتأميمها أي بامتلاك الحكومة كل رأسمالها أو معظمه أي ٥١٪ مما يعنى أن الحكومة هي المديرة لهذه الشركات ،وقد اتجهت الحكومة المصرية في الوقت الراهن نحو برنامج الإصلاح الاقتصادي (الخصخصة) لهذه الشركات .</p> |
|-------------|---|

(٧) - المشروع التعاوني (الجمعية التعاونية)

| المعايير | طبيعة المشروع |
|--------------------|---|
| ١- تكوين رأس المال | <p>يكون الأصل في هذا المشروع هو تقديم خدمة اقتصادية لأعضائه وليس الربح فرأس المال ليس مكونا أساسيا في هذا المشروع</p> |

| | |
|------------------------|--|
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | مجلس إدارة منتخب وفقا لكل عضو صوت واحد مهما كان عدد أسهمه في المشروع (الجمعية) . |
| ٣- المسؤولية القانونية | محدودة |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل حكومي |
| ٥- المزايا | ١- تصلح في المجالات التي لا تستهدف الربح ويتعذر تكوين رأس المال . |
| ٦- العيوب | نفاذ الغرامة في التطبيق . |

(٨) - المشروع العام

| المعايير | طبيعة المشروع |
|------------------------|---|
| ١- تكوين رأس المال | الدولة هي المهيمنة على هذه الشركات بشكل أو بآخر |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | الحكومة |
| ٣- المسؤولية القانونية | محدودة |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | تدخل حكومي كامل |

٥- المزايا

٢- تنمية الاقتصاد الوطني لإمكان إنشاء المشروعات ذات الأولوية وفقا للخطة الاقتصادية للدولة .

٢- تحقيق إنشاء المشروعات غير المغرية للأفراد.

٣- تحقيق إنشاء المشروعات اللازمة للمجتمع وممنوعة على الأفراد مثل صناعة الأسلحة.

٣- تحقيق إنشاء المشروعات التي تخدم المجتمع ولا يقدر عليها الأفراد ماليا مثل الكهرباء ، المياه ، السكك الحديدية .

٤- تحقيق المشروعات التي تكسر احتكار المشروعات التي تحقق موارد للدولة وزيادة التشغيل .

٦- العيوب

١- البيروقراطية وتعقد الروتين وعدم المرونة في اتخاذ القرار.

٢- فصل القيادات الإدارية في هذه الشركات التي مناصبها غالبا بالتدرج الوظيفي لا اختيار الكفاءات المناسبة مما يعيق التطور

٢- كثرة التدخل والازدواجية في الأجهزة الرقابية التي تراقب نشاط بعض المشروعات العامة مما يصعب معه تحديد المسؤولية لكل جهة لها هدف يتم التقييم عليه .

٣- اختلال تقييم نشاطات المشروعات العامة وذلك لتعدد الأهداف الموضوعية ولتضارب واختلاف القيادات السياسية ولتضارب الهدف الاقتصادي مع الهدف الاجتماعي .

٤- يغيب تأثير الحافز الشخصي .

(٩) - الشركة متعددة الجنسيات

| المعايير | طبيعة المشروع |
|------------------------|---|
| ١- تكوين رأس المال | هى شركة أم يتبعها عدد من الوحدات الإنتاجية منتشرة على المستوى الدولي . |
| ٢- سلطة اتخاذ القرار | الشركة الأم هى المسيطرة سيطرة مركزية كاملة على الشركات التابعة لها وبما يضمن السيطرة الكاملة على المراحل التى تمر بها السلعة من مادتها الخام حتى وصوله إلى منتجها النهائي بل ووصولها إلى المستهلك النهائي حتى يمكن للشركة فرض أسلوبها الاحتكاري بشكل كامل . |
| ٣- المسؤولية القانونية | يتم ممارسة السيطرة فى نظام استراتيجية عالمية موحدة . |
| ٤- مدى التدخل الحكومي | لا يوجد تدخل من حكومات الدول |

خصائصها

١- العائد الإجمالي ضخيم (بالمليارات)
وكثيرا ما يفوق عائد أي منها دخل دولة
أو أكثر.

٢- القيمة المضافة تفوق القيمة المضافة لبعض
دول العالم.

٣- حجم المبيعات كبير فقيمة مبيعات شركة
جنرال موتورز تفوق إجمالي قيمة الناتج
القومي لمصر وشيلي وتايلاند
(إحصاء ١٩٩٠).

٤- استثماراتها كبيرة في العالم خاصة في
الدول النامية.

٥- التثقيب الجغرافي في معظم دول العالم
فمثلا شركة اوبل لها فرع في ٦١ دولة
(إحصاء ١٩٩٠).

٦- التفوق التكنولوجي فهي المحتكرة
للتكنولوجيات الحديثة خاصة في
المجالات الاستراتيجية مثل صناعة
الأسلحة والطائرات والأجهزة الحاسبة.

مناهج اتخاذ القرار فى المشروع:

من الأهمية بمكان الإشارة إلى أن التخطيط عمل مستمر حتى أثناء تشغيل المشروع ، ومن ثم فمتخذ القرار فى المشروع هو بمثابة مخطط (صانع القرار) قبل ان يكون متخذ قرار ، عليه يجب التعرف على مناهج اتخاذ القرار للمشروع أو فى المشروع وهى :

أ- المنهج التقليدي :

وهذا المنهج الذي يقوم فيه متخذ قرار المشروع على اتخاذ نفس الطرق التقليدية المتبعة فى المنطقة أو التى كان يتبعها الأباء سواء من حيث المشروع أو طرق التسويق والنتاج وغيرها .

ب- المنهج الفني التكنيكي :

يستخدم هذا المنهج العلم والتكنولوجيا فى حل مشاكل المشروع أو فى تخطيط المشروع ، فالعلم يمكن من إيجاد التوليفات الفنية الممكنة ، والتكنولوجيا توصل إلى أنسب الطرق التى تحقق أفضل ما يمكن .

ويرى البعض أن هناك خطورة من ترك الفني المتخصص حراً في اتخاذ ما يراه من قرارات ، فالفني المتخصص غالباً ما يكون متحيزاً لناحية واحدة في إخراج المشروع لحيز الوجود ، ويهمل أنشطة كثيرة ترتبط بالمشروع مثل عمليات البيع والشراء والشئون المالية وشئون العمال فالكفاءة الفنية لأي شخص مهما بلغت لا تعنى بالضرورة صلاحيته لشغل منصب إداري ، فالإدارة تحتاج إلى مواصفات خاصة ومهارات وخبرات في مجالات عديدة مختلفة ومنها الإنتاج والتسويق والتمويل وإدارة الأفراد والرقابة وغيرها .

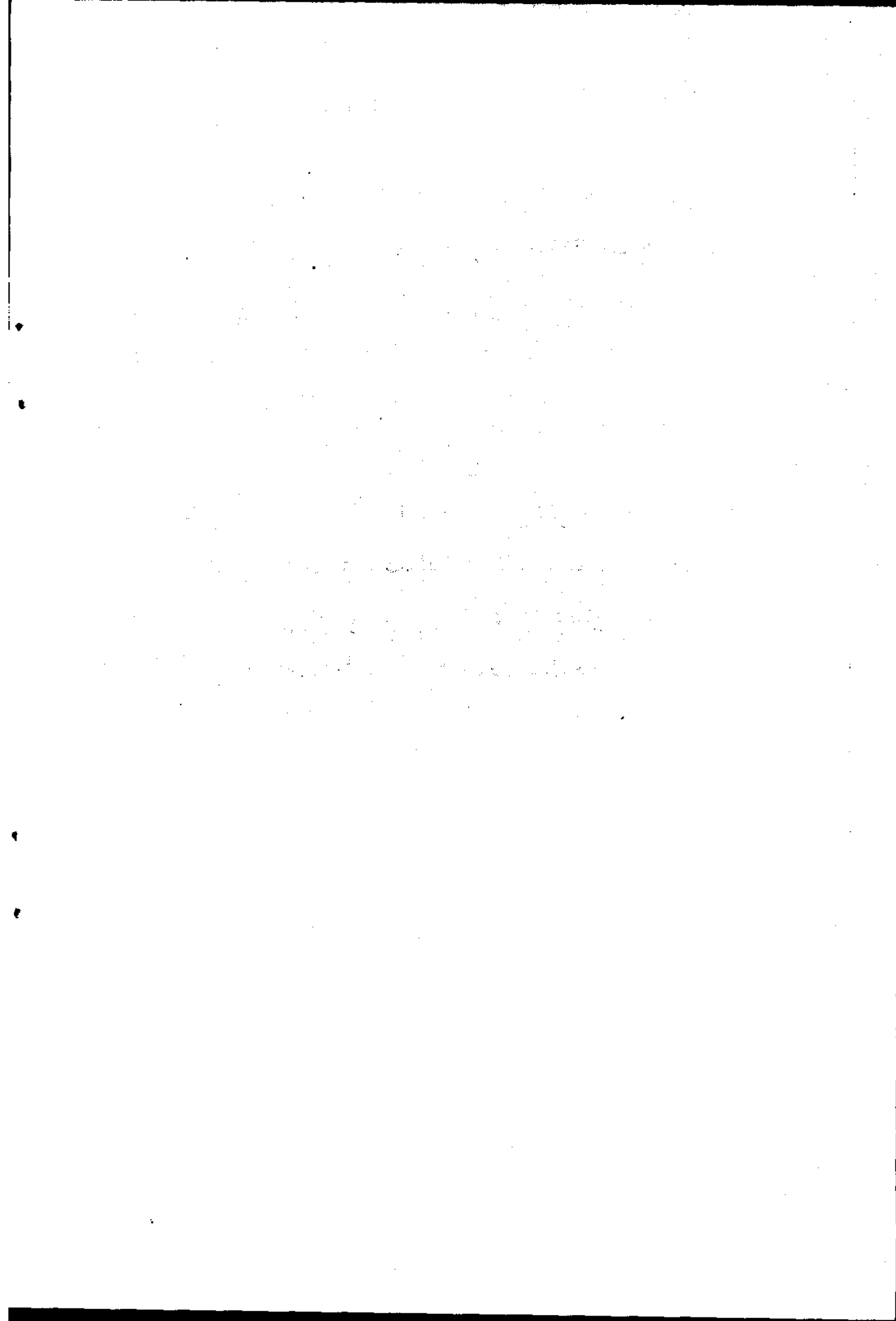
ج- المنهج الاقتصادي :

هو المنهج الذي تحل فيه كل المشاكل الإدارية ففي ظل هذا المنهج يتحدد نطاق العلاقات بين الإيرادات والتكاليف المتوقعة . فإذا كان القرار ماذا نتج ؟ فالاقتصادي يقدم بمعرفة أفضل التوقعات الإنتاجية التي تجعل الفائض في الإيرادات عن التكاليف أكبر ما يمكن . وإذا كان القرار كم ينتج ؟ فيتم التعرف على الكمية التي عندها تساوى الإيرادات الحدية مع التكاليف الحدية . وإذا كان القرار أي طرق الإنتاج الأفضل ؟ فيتم تحديد الطرق التي تحقق أقل تكلفة بالنسبة للوحدة المنتجة .

العمر الاقتصادي والعمر الإنتاجي للمشروع :

يجب التفرقة بين العمر الاقتصادي والعمر الإنتاجي للمشروع ،
فالأخير هو تلك الفترة التي ينتظر أن يكون فيها المشروع صالحا
للإنتاج ، أما العمر الاقتصادي للمشروع فهو تلك الفترة التي يكون
فيها تشغيل المشروع اقتصاديا.

والتنبؤ بالعمر الاقتصادي للمشروع يعنى التنبؤ بالإهلاك
المادي لأصول المشروع وتقادم المنتجات أو وسائل الإنتاج . ويعتبر
التنبؤ بهذا العمر الاقتصادي أحد الركائز الأساسية في دراسات
تخطيط وتقييم المشروعات ويستلزم لهذا التنبؤ استخدام الأساليب
الكمية للوصول إلى العمر الاقتصادي المتوقع للمشروع .



الفصل الثاني

التنبؤ بالطلب السياحي وتخطيط النشاط الأساسي لمشروع سياحي

التنبؤ بالطلب السياحي :

منذ أن بدأ الإنسان يخطط فقد مارس التنبؤ سواء بطريقة شعورية أو لاشعورية ، وبمرور الزمن أصبحت التنبؤات جزء هاماً من السياسة الاقتصادية والتحليل الاقتصادي والتخطيط ، وتمتد التنبؤات السياسي والاقتصادي والمخطط بالمعلومات اللازمة للتطور المقصود.

والتنبؤ عبارة عن تقدير لما يمكن أن تكون عليه المشاهدات أو الظواهر إذا لم تتغير العوامل المؤثرة على تلك المشاهدات أو الظواهر تحت التقدير في المستقبل ، أما إذا تغيرت تلك العوامل فيجب أن تتغير تلك العوامل وفقاً لتوقعات واحتمالات التغير فيها .

ويشترط في التنبؤ ألا يكون هناك غموضاً في الأفكار أو الآراء أو القواعد أو الطرق المستخدمة بعدة طرق تختلف فيما بينها حسب طبيعة الظاهرة المراد التنبؤ بها ، وحسب نوع التنبؤ في كونه تنبؤ قصير المدى أو تنبؤ طويل المدى ، وعادة يتم اختيار طريقة التنبؤ التي تتماشى مع كمية ونوعية المعلومات والبيانات الإحصائية المتوفرة ، ونوع التنبؤ المرغوب إجراؤه ، ودرجة الدقة المطلوبة ، ومدى خبرة المخطط بتداول مثل هذه الطرق ، ومن الطرق الشائعة في إجراء التنبؤ :

أ- طريقة استكمال الاتجاه العام .

ب- طريق تحليل الانحدار .

التنبؤ بالطلب السياحي بطريقة استكمال الاتجاه العام :

=====

تبنى طريقة الاستكمال للاتجاه العام على فكرة أن الحاضر ما هو إلا امتداد للماضي وأن العوامل التي أثرت على الظاهرة في الماضي سوف تستمر في التأثير على الظاهرة في المستقبل بنفس درجة التأثير ، وأن تأثير تلك العوامل تعتبر دالة في الزمن ، وعلى ذلك يمكن استخدام الزمن كعامل مؤثر على الظاهرة المراد التنبؤ بقيمتها كبديل لتلك العوامل . ويجب ألا يغيب عن البال أن درجة الدقة في النتائج وبالتالي الثقة فيها تتناقص بزيادة فترة الاستكمال ،

وعموما يجب ألا تتعدى فترة التنبؤ مثل فترة الاعتبار التي قيست الدالة منها . وتنقسم دوال الاتجاه العام إلى ثلاثة أنواع حسب شكل المنحنى التاريخ للظاهرة :

أ- دوال كثيرة الحدود .

ب- دوال أسية .

ج- دوال لوجستية .

ويكتفي في هذا المقام بالنوع الأول من الدوال وهي الدالة كثيرة الحدود $V = D(S)$ ، حيث V تعبر عن المتغير التابع ، S تعبر عن العامل المستقل ، بل ويكتفي أيضا بأبسط أشكال هذه الدوال وهي الدالة الخطية أو معادلة الدرجة الأولى وهي :

$$V = a + bS$$

ويمكن تعريف الطلب السياحي بأنه عدد السائحين الأجانب طالبي المنتجات والخدمات السياحية التي تجذبهم في دولة ما خلال فترة زمنية محددة ، ويمكن وضع الصياغة الدالية لدالة الطلب السياحي كما يلي :

$$P = (E, D, F, L, \dots)$$

حيث :

- ط : عدد السائحين طالبي المنتج السياحي في البلد المضيف .
- ع : سعر المنتج السياحي في البلد المضيف .
- د : دخول السائحين .
- ف : سعر المنتج السياحي في الأسواق المنافسة .
- ل : العوامل السياسية والأمن البيئي .

وعند استخدام طريقة استكمال الاتجاه العام في التنبؤ بالطلب السياحي فيتم استخدام الدالة ذات المتغير المستقل الواحد وهي :

$$ط = د (س)$$

حيث :

- ط : عدد السائحين طالبي المنتج السياحي في البلد المضيف .
 - س : الزمن كبديل للعوامل المؤثرة على الطلب
- وقد سبق إيضاحها . وبديهي أن الدالة لا يمكن قياسها إلا إذا وضعت على شكل رياضي معين ، ولما كان قد اتفق على أنه يكفي بدالة الدرجة الأولى ، فإن الشكل الرياضي هو :

$$ط = أ + ب س$$

حيث :

أ ، ب هما ثابت المعادلة

مثال (١) :

المثال التالي يوضح استخدام استكمال الاتجاه العام في التنبؤ بالطلب السياحي . فإذا كان الجدول التالي يبين عدد السانحين (١) إلى ج. م. ع خلال الفترة (٩٣ - ١٩٩٨) كأرقام فرضية ،

(العدد بالمائة ألف)

| السنوات | ١٩٩٣ | ١٩٩٤ | ١٩٩٥ | ١٩٩٦ | ١٩٩٧ | ١٩٩٨ |
|--------------|------|------|------|------|------|------|
| عدد السانحين | ١٧ | ٢٠ | ٢١ | ٢٤ | ٢٨ | ٢٩ |

والمطلوب:

تقدير معادلة الاتجاه العام للطلب السياحي على مصر خلال تلك الفترة ، ثم التنبؤ بحجم هذا الطلب السياحي عام ٢٠٠٠ وأيضاً عام ٢٠٠٥ وذلك إذا ما استمر هذا الاتجاه .

الحل

(١) نفرض (١) أن معادلة الاتجاه العام التي تعبر عن هذا الطلب السياحي تأخذ الشكل الرياضي $V = 1 + B S$ أي معادلة من الدرجة الأولى ، وعليه فيتم تقدير $V = 1 + B S$

(١) يستخدم عدد السانحين أو الإيرادات السياحية أو المبيعات أو أي تغير آخر للتعبير عن حجم الطلب السياحي
(٢) الفرض هنا تبسيط الحل حيث الفروض هو التوصل إلى شكل المعادلة التي تناسب سلك الظاهرة موضع الانتباه وذلك بدراسة شكل الانتشار والارتباط والمعنوية .

من خلال المعادلتين الطبيعيتين :

$$(1) \quad \text{ص} = \text{ن} + \text{أ} + \text{ب} + \text{س}$$

$$(2) \quad \text{س} + \text{ص} = \text{أ} + \text{ب} + \text{س} + \text{س}$$

(2) تكوين الجدول الإحصائي التالي على اعتبار أن عدد السانحير

يرمز له بالرمز ص كمتغير تابع ، وان الزمن يرمز له بالرمز س

كمتغير مستقل .

| السنوات | س | ص | س ص | س ² |
|---------|----|-----|-----|----------------|
| ١٩٩٣ | ١ | ١٧ | ١٧ | ١ |
| ١٩٩٤ | ٢ | ٢٠ | ٤٠ | ٤ |
| ١٩٩٥ | ٣ | ٢١ | ٦٣ | ٩ |
| ١٩٩٦ | ٤ | ٢٤ | ٩٦ | ١٦ |
| ١٩٩٧ | ٥ | ٢٨ | ١٤٠ | ٢٥ |
| ١٩٩٨ | ٦ | ٢٩ | ١٧٤ | ٣٦ |
| المجموع | ٢١ | ١٣٩ | ٥٣٠ | ٩١ |

$$\frac{\text{س} \times \text{ص}}{\text{ن}} - \text{س ص} = \text{ب} - 3$$

(س 2)

$$\frac{\text{س}^2 - \text{ن}}{\text{ن}}$$

$$139 \times 21$$

530

$$2,485 = \frac{\text{س}^2 - \text{ن}}{\text{ن}}$$

$$21 \times 21$$

91

$$\text{أ} = \text{ص} - \text{ب س}$$

س

ص

$$\frac{\text{س}}{\text{ن}} \times 2,485 - \frac{\text{ص}}{\text{ن}} =$$

ن

ن

21

139

$$14,42 = \frac{\text{س}}{\text{ن}} \times 2,485 - \frac{\text{ص}}{\text{ن}} =$$

6

6

٤ - .. ص = 2,485 + 14,42 س وهذه هي معادلة الاتجاهات

التي تعبر عن الطلب السياحي خلال الفترة (1993-1998)

٥- تقدير حجم الطلب السياحي عام ٢٠٠٠

.. عام ٢٠٠٠ ترتيبه في السلسلة الزمنية موضع الاعتبار هو الترتيب ٨

$$\text{ص } ٢٠٠٠ = ١٤,٤٧ + ٢,٤٨٥ \times ٣٤,٣٥$$

أي أن حجم الطلب السياحي على ج . م . ع عام ٢٠٠٠ مقدرا

بعدد السانحين يبلغ ٣,٤ مليون سائح .

بالمثل يمكن تقدير ص ٢٠٠٥ وذلك بالتعويض بقيمة

س تساوي ١٣ في نفس المعادلة .

مثال (٢) :

المعادلة التالية ص = ٧٦٦,٦٨ + ٥٤,٢٤ س هي معادلة الاتجاه

العام التي تعبر عن حجم الطلب السياحي على مصر مقدرا بعدد

السانحين بالآلاف وذلك خلال الفترة (١٩٨٥ - ١٩٩٤)

مقدر حجم الطلب السياحي عام ٢٠٠٠ إذا ما استمر هذا الاتجاه

الحل

١- .. عام ٢٠٠٠ ترتيبه في السلسلة الزمنية موضع الاعتبار هو

الترتيب ١٦

$$\text{ص } ٢٠٠٠ = ٧٦٦,٦٨ + ٥٤,٢٤ \times ١٦ = ١٦٣٤,٥٢$$

أي أن عدد السائحين المتوقع على مصر عام ٢٠٠٠ هو ١,٦ مليون سائح طبقا لمعادلة الاتجاه العام موضع الاعتبار

التنبؤ بالطلب السياحي بطريقة تحليل الانحدار :

=====

في هذه الطريقة يتم اعتبار الطلب السياحي المراد التنبؤ به دالة في العوامل المؤثرة عليه والسابق إيضاها .

ولإجراء التنبؤ بقيمة العامل التابع (ط) يلزم أولا إجراء تنبؤات لقيم العوامل المستقلة المؤثرة (ع ، د ، ف ، ل ،) في المستقبل ، ثم يعوض بقيمتها في دالة الانحدار ، فينتج لدينا قيمة الظاهرة المراد التنبؤ بها في المستقبل .

والشكل الرياضي لدالة الطلب السياحي في حالة الانحدار قد قام د / صلاح الدين عبد الوهاب بوضع الشكل الرياضي التالي :

$$D = \frac{M.T.F.W}{R}$$

حيث :

◀ D هي الطلب المقدر

◀ M هي العنصر البشري

◀ T هي الزمن

◀ F هي التمويل

◀ W هي الرغبة

◀ R هي عنصر المقاومة والمتمثلة في بعد المسافة والتكلفة

والمنافسة من الأسواق السياحية الأخرى وعدم الاستقرار

الاقتصادي والسياسي والانطباعات السيئة لدى السائح لنقص

المعلومات السياحية الكافية ونقص التسهيلات السياحية ، وعنصر

المقاومة هذا يؤثر على الطلب السياحي بالسالب ويتناسب

عكسيا معه .

التخطيط الاقتصادي للنشاط في مشروع سياحي :

=====

يقصد بتخطيط النشاط في المشروع بان الأسلوب العلمي

الذي يضمن توجيه شئون المشروع الوجهة الكفيلة بتحقيق هدف

معين ، ويحتاج هذا التخطيط إلى معرفة القواعد والأساليب التي

تساعد المخطط على وضع خطة التشغيل المثلى للمشروع . وهى
الخطة التى تضمن تحقيق اكبر عائد بأقل تكلفة ممكنة .

ولما كان التخطيط شئ يوجه للمستقبل فلا بد من توافر
بيانات ومعلومات تقديرية عن المستقبل بجانب البيانات والمعلومات
التي يجب أخذها من نظام محاسبي جيد فى المشروع ، وتجدر
الإشارة إلى انه عادة ما يؤدي استخدام بيانات ومعلومات غير دقيقة
إلى وضع خطة غير سليمة .

ومن المعلوم أن مهمة الإدارة فى المشروع هى مواجهه مشكلة
تخطيط عملياتها (التشغيل) لفترة مقبلة ويمكن تصوير هذه المشكلة
بأنها : ما هى نسب العناصر التى تعطى تشغيلاً يحقق اكبر عائد بأقل
تكلفة ممكنة ، وانه فى سبيل حل هذه المشكلة لابد من إجراء
التخطيط على المرحلتين التاليتين :

- ١- تحديد الطرق البديلة للتشغيل التى تتفق وإمكانيات المشروع .
- ٢- اختيار البديل الأمثل من بين هذه البدائل ، وهو البديل الذى
يحقق أقصى عائد ممكن بأقل تكلفة ممكنة وجدير بالملاحظة
انه إذا كان لا يوجد إلا طريق واحد لتحقيق الهدف فالتخطيط
سهل وميسور سواء باستخدام الأدوات الحديثة أو الميزانية

أو حتى الطرق البدائية للتخطيط . لكن إذ وجدت طرق بديلة لتحقيق الهدف فانه يتعين على المخطط أن يستخدم الطرق العلمية الحديثة لحل هذه المشكلة . والبرمجة الخطية هي طريقة رياضية تتمكن من حل هذه المشكلة ، وبالتالي الوصول إلى قرارات لا يمكن الوصول إليها بالطرق الأخرى تحت نفس الظروف .

مثال (١) :

أراد مدير أحد الفنادق أن يتم تجهيز نوع من الحلوى وليكن س بشرط أن القطعة تحتوى على (٤٠ جم دقيق + ١٢٠ جم سكر) ، وانه بمخازن الفندق ٢,٢ كجم دقيق ، ١٢ كجم سكر .

المطلوب :

معرفة عدد القطع الممكن تجهيزها .

يلاحظ إن الفندق يتعامل مع نشاط واحد لذلك تستخدم الطريقة التقليدية .

١ - .. كمية الدقيق المعطاه هي ٢,٢ كجم ، ويلزم للقطعة ٤٠ جم دقيق

٢٢٠٠

∴ عدد القطع الممكنة وفقا للدقيق = ١٨ قطعة

٤٠

التحقق من أن عدد القطع الممكنة (١٨٠) مؤكدا . يتم ذلك بضرب عدد القطع الممكنة (١٨٠) \times ما يلزم للقطعة من السكر $\therefore ١٨٠ \times ١٢٠ = ٢١٦٠٠$ جم = ٢١,٦ كجم سكر
ولما كان المتاح من السكر هو ١٢ كجم
 \therefore عدد القطع الممكنة ١٨٠ مرفوض

٢- .. كمية السكر المعطاة ١٢ كجم ويلزم القطعة ١٢٠ جم سكر
١٢٠٠

٣- .. عدد القطع الممكنة وفقا للسكر $\frac{1200}{120} = ١٠٠$ قطعة
١٢٠

التحقق من أن عدد القطع الممكنة مؤكدا ، يتم ذلك بضرب عدد القطع الممكنة (١٠٠) \times ما يلزم للقطعة من الدقيق $\therefore ١٠٠ \times ٤٠ = ٤٠٠٠$ جم = ٤ كجم دقيق
ولما كان المتاح من الدقيق ٢,٢ كجم
 \therefore عدد القطع الممكنة (١٠٠) عدد مؤكدا . ويبقى دقيق قدرة ٣,٢ كجم .

بهذا يستطيع مدير الفندق ان يجرى عملياته الحسابية على الإيرادات والتكاليف وبالتالي معرفة الربح المتوقع من تخطيط هذه العملية .

فالبرمجة الخطية هي وسيلة قوية لإعطاء احسن قرار في حل مشكلة بشرط ان يوضع الهدف المنشود على صورة دالة خطية ، وان توضع القيود والإمكانات المتاحة على صورة متباينات خطية ، وتتعدد طرق البرمجة الخطية فمنها الطريقة البيانية وطريقة السمبلكي البسيطة وغيرها .

وفي هذا المقام يكتفي بالطريقة البيانية ، وهي الطريقة التي تستخدم في حالة نشاطين فقط داخل المشروع حيث يتم تمثيل النشاطين بيانيا على المحورين المتعامدين .

مثال (٢) :

أراد مدير أحد الفنادق أن يتم تجهيز نوعين من الحلوى س ، ص بشرط أن القطعة من النوع الأول س تحتوي على (٤٠ جم دقيق + ١٢٠ جم سكر) ، وأن القطعة من النوع الثاني ص تحتوي على (٨٠ جم دقيق + ٨٠ جم سكر) ، فان كان لدى الفندق ٢,٢ كجم دقيق ، ١٢ كجم سكر ، فما هي عدد القطع من النوعين يجب تجهيزها ليتحقق أعلى ربح ، وذلك اذا كان ربح القطعة من النوع الأول ٢ جنية ، ومن النوع الثاني ٣ جنية .

الحل

يلاحظ أن الفندق يتعامل مع نشاطين لذلك يستخدم البرمجة الخطية .

أولا : يتم تحويل المسألة من الصياغة اللفظية الى الصياغة الرياضية كما يلي :

دالة الهدف :

$$D = 2S + 3ص$$

المتباينات :

$$40 \leq S + 80ص \leq 7200$$

$$120 \leq S + 80ص \leq 12000$$

وتعنى الصياغة الرياضية : تعظيم دالة الهدف في ظل القيود والإمكانات المتاحة (المتباينات) .

ثانيا :

(١) - لكي يكون الحل منطقي لابد ان

$$S \geq 0 , \quad \text{ص} \geq 0$$

(٢) تمثيل المتباينة الأولى كما يلي :

$$\begin{array}{ccc} ٧٢٠٠ & & ٧٢٠٠ \\ ٩٠ = \frac{\quad}{٨٠} = ص , & ١٨٠ = \frac{\quad}{٤٠} = س \end{array}$$

ويمثل هذه المتباينة الخط ل ١ فى الشكل البياني

(٣) تمثل المتباينة الثانية كما سبق اى :

$$\begin{array}{ccc} ١٢٠٠٠ & & ١٢٠٠٠ \\ ١٥٠ = \frac{\quad}{٨٠} = ص , & ١٠٠ = \frac{\quad}{١٢٠} = س \end{array}$$

ويمثل هذه المتباينة الخط ل ٢

(٤) جدير بالملاحظة أن المتباينة لا يمثل بخط مستقيم كما فى

حالة المتساوية ، وإنما بحيز ، وهذا ما يتضح فى الرسم البياني

(٥) من الرسم البياني يتم تحديد شكل حيز الإمكان ، ومنه تتحدد

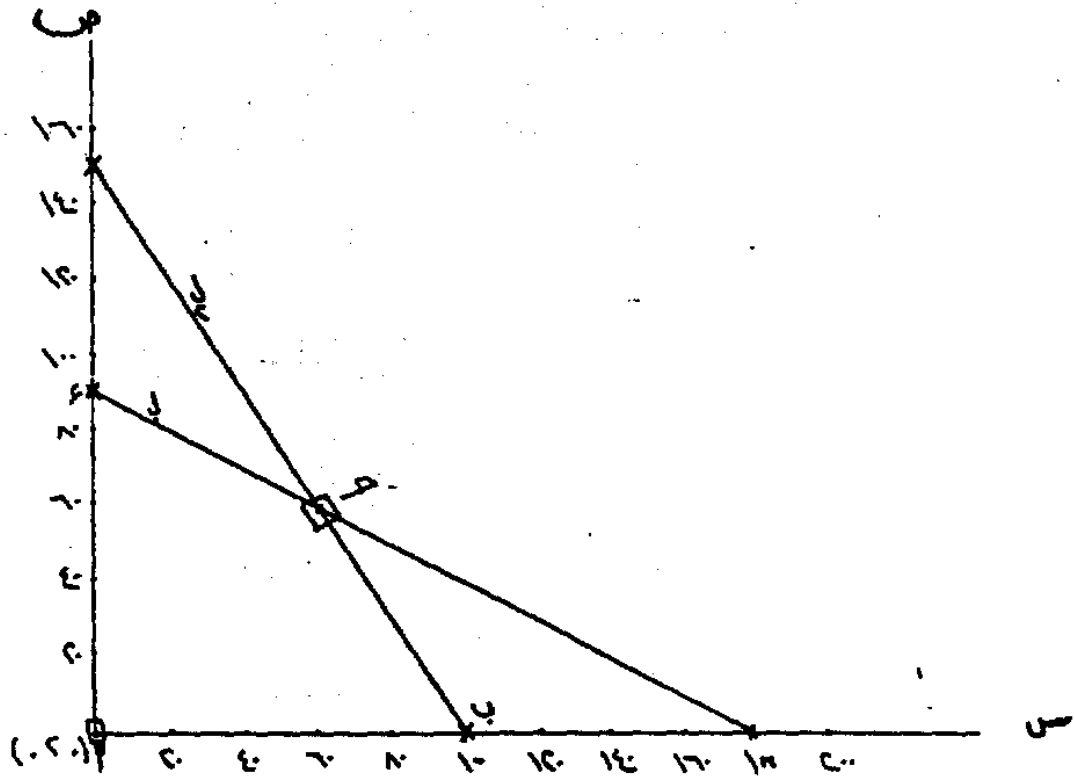
النقط الركنية . وعليه فشكل حيز الإمكان هو أب جـ ء اى

المنطقة المظللة . وأما النقط الركنية فهى أ ، ب ، جـ ، ء .

(٦) إيجاد قيمة دالة الهدف عند كل نقطة ركنية كما يلي :

$$د أ = ٢س + ٣ص$$

$$د.. = ٠ \times ٣ + ٠ \times ٢ = (٠, ٠)$$



$$د ب = ٢س + ٣ص$$

$$د (٠, ١٠٠) = ٢٠٠ = ٠ \times ٣ + ١٠٠ \times ٢$$

$$د ج = ٢س + ٣ص$$

$$د (٦٠, ٦٠) = ٣٠٠ = ٦٠ \times ٣ + ٦٠ \times ٢$$

$$د م = ٢س + ٣ص$$

$$د (٩٠, ٠) = ٢٧٠ = ٩٠ \times ٣ + ٠ \times ٢$$

(٧) .. النقطة ج هي التي عندها يتحقق أكبر قيمة لدالة الهدف

.. س = ٦٠ ، ص = ٦٠

.. عدد قطع الحلوى من النوع الأول س = ٦٠ قطعة

، عدد قطع الحلوى من النوع الثاني ص = ٦٠ قطعة

وانه بتجهيز هاتين الكميتين من الدقيق والسكر المتاح وتحت

الشروط المطلوبة لتحقيق أعلى ربح ممكن للفندق وهو ٣٠٠ جنية .

الفصل الثالث

التخطيط المالي للمشروع

مفهوم التخطيط المالي للمشروع :

=====

يقصد بالتخطيط المالي للمشروع هو كيفية الحصول على الأموال اللازمة حتى يمكن سير عمليات المشروع واستخدامها افضل استخدام . ويحتاج المشروع إلى الأموال لا مكان :

أ - الحصول على الأصول الثابتة كالآلات والمباني .

ب - تكوين رأس المال التشغيلي وهو الأجور والمصروفات اللازمة حتى يبدأ المشروع في الحصول على الدخل .

المؤشرات الرئيسية للتعرف على نقص الأموال في المشروع :

=====

يمكن التعرف على أن رأس مال المشروع غير كاف إذا كان لدى المشروع أموال قليلة لا تكفي لتمويل دورة رأس مال كاملة .

والمؤشرات الدالة على نقص رأس مال المشروع هي :-

- ١- إن المشروع صغير وسير أنشطته غير اقتصادي
- ٢- إن درجة استغلال إمكانيات المشروع ضعيفة لنقص رأس المال التشغيلي .
- ٣- قيام المشروع بشراء كميات صغيرة من مستلزمات الإنتاج بأسعار مرتفعة وذلك لعدم قدرته على الشراء بكميات كبيرة والاستفادة من التخفيضات المرتبطة بها .

وانه عند التخطيط لمعالجة هذه المشاكل لابد من مراعاة الآتي :

- ١- أن يدار رأس المال التشغيلي بأسلوب افضل
- ٢- أن يتم استنجاز الأصول بدلا من شرائها لتوفير جزء من الأموال واستخدامه كرأس مال تشغيلي .
- ٣- الاقتراض الخارجي

السياسة الافتراضية والسياسة الاقتراضية :

=====

من الضروري التنبيه إلى أن الاقتراض ليس معناه الفرق في الديون والضياع ، إذ أن القرض يمكن صاحب المشروع من التخطيط لإنتاجه والإمساك الجيد للدفاتر والتحفيز المستمر على تحقيق الأرباح .

وإزاء ضرورة الاقتراض (من صاحب المشروع) أو الإقراض (من قبل هيئات توظيف الأموال)، فجدير بالاهتمام أنه إذا كان عدم الاقتراض أو الإقراض يترتب عليه العمل برأس مال غير كاف ومن ثم الإخلال بتوليفة المدخلات وانخفاض الإنتاجية والعائد، فإن الاقتراض أو الإقراض الزائدين يترتب عليه العمل برأس مال وافر ذو فوائد أكثر، وعليه تقتضي الحكمة أن يكون القرض سواء اقتراض أو إقراض في الحدود التي تتضمن العمل برأس مال كاف، وذلك لإمكان تجانس توليفة المدخلات ولتقليل الفوائد ومن ثم عدم تعطيل المدخلات وتعسر الإنتاج أو الإغراق في الديون.

ويتطلب ذلك قيام المقرضون بدراسة جدوى المشروعات لضمان توظيف أموالهم مع ضرورة الربط الحقيقي للقرض بالمشروع طبقاً لبيانات ومعلومات حقيقية، بالإضافة إلى الرقابة من النوع التوجيهي وهي المتضمنة عملية المتابعة المستمرة والتقييم. كما يقوم المقرضون بالإضافة إلى دراسة الجدوى التعرف على مصادر التمويل المتاحة لاختيار أفضلها.

مصادر تمويل المشروع :

=====

١- أرباح المشروع :-

غالباً ما يلجأ صاحب المشروع باستغلال أرباح المشروع أو جزءاً منها في تمويل عمليات المشروع . ويعتبر هذا التمويل تمويل ذاتي ، وبالرغم من أنه تمويل آمن بالمقارنة بمصادر التمويل الأخرى إلا أنه غير كاف غالباً .

٢- الائتمان الخاص :

وهو نوع من القروض يحصل عليها صاحب المشروع من أفراد العائلة أو الأصدقاء ، وهذه القروض غالباً بدون فائدة وعادة تسدد عند أول دخل للمشروع .

٣- الائتمان التجاري :

هو نوع من التمويل يلجأ إليه صاحب المشروع للحصول على سلعاً بالأجل من الشركات المنتجة لتلك السلع . وتكلفت هذا التمويل بطريقة سدادته تعتمد على شروط الموردين للمشروع .

٤- الائتمان المصرفي :

هو نوع من القروض يحصل عليها صاحب المشروع من البنوك ،
وهي قروض نقدية وليست بضاعة كما في الائتمان التجاري . وتكلفة
هذا القرض هي الفائدة البنكية . وعادة تكون هذه القروض صعبة
المنال لأصحاب المشروعات الصغيرة لعدم تميزها بمركز مالي قوى
كما توجد طرق أخرى لتمويل المشروعات منها الشراء بالأجل
والأسهم العادية والأسهم الممتازة وغير ذلك .

الميزانية النقدية :

هي أسلوب للتنبؤ المالي مما يمكن من :

أ- التعرف على الاحتياجات المالية المستقبلية والاستعداد لها
مستقبلاً.

ب- التعرف على ما سيكون عليه المركز المالي وربحية المشروع في
المستقبل واتخاذ الإجراءات التصحيحية إذا لزم الأمر .

وتصور الميزانية النقدية على شكل حرف T موضحة
المجموعات الرئيسية وهي الأصول والخصوم وحقوق الملكية
ويمكن إيضاح شكل هذه الميزانية في الشكل التالي :

الميزانية في تاريخ / /

| الأصول | الخصوم |
|--|--|
| <p>الأصول المتداولة</p> <ul style="list-style-type: none"> نقدية أوراق مالية حسابات مدينين مخزون البضاعة <p>مجموع الأصول المتداولة</p> | <p>الخصوم المتداولة</p> <ul style="list-style-type: none"> حساب الدائنين أوراق الدفع <p>مجموع الخصوم المتداولة</p> |
| <p>الأصول الثابتة</p> <ul style="list-style-type: none"> أثاث وتركيبات سيارات مباني <p>مجموع الأصول الثابتة</p> | <p>الخصوم الثابتة</p> <ul style="list-style-type: none"> قرض برهن <p>مجموع الخصوم الثابتة</p> <ul style="list-style-type: none"> حقوق الملكية رأس المال <p>مجموع حقوق الملكية</p> |
| مجموع الأصول | مجموع الخصوم وحقوق الملكية |

وبالرغم من أهمية القيم المطلقة لكل من الأصول والخصوم وحقوق الملكية ، ألا أن الأهمية الكبرى لهذه القيم تظهر عندما يتم

عمل علاقات بينها حيث يتم تكوين مؤشرات هامة جدا للحكم على قدرة المشروع ، ومن هذه المؤشرات :

الأصول المتداولة

نسبة التداول =

الخصوم المتداول

فإذا بلغت هذه النسبة ٢:١ فإنها نسبة مطمئنة ، حيث إذا حدث نقص في قيمة الأصول المتداولة يصل إلى ٥٠% فإن ذلك لا يؤثر على قدرة المشروع على السداد للالتزامات قصيرة الأجل .

الأصول السريعة

نسبة السداد السريع =

الخصوم المتداولة

ويقصد بالأصول السريعة بأنها النقدية والأوراق المالية سريعة التداول وحسابات الدائنين . فإذا كانت هذه النسبة ١:١ فهذا مؤشر على وجود مركز ائتماني قوى ، وقدرة المشروع على مقابلة الخصوم المتداولة في تاريخ الاستحقاق .

هذا بالإضافة إلى مؤشرات أخرى يمكن اشتقاقها من
الميزانية المالية (١).

الرشادة الاقتصادية في تشييد بنى المشروع:

يجب أن يراعى عند إقامة بنى المشروع النواحي الفنية
والصحية والبيئية بالإضافة إلى الغرض الاقتصادي وهو أن يؤدي
المبنى إلى زيادة العائد أو نقص التكاليف أو هما معا .

وفي الواقع انه عند حساب التكلفة الاقتصادية لتشييد بنى
المشروع يكون صاحب المشروع أمام قرارين هما .

أ- أن يتم تشييد المبنى ليحقق غرض المشروع وليكون معمرًا
أي يعنى بطول حياة المشروع ٢٠ سنة مثلا وهنا تكون
تكاليف التشييد مرتفعة .

ب- أن يتم تشييد المبنى ليحقق غرض المشروع لكن لمدة
قصيرة ١٠ سنوات مثلا لدواعي التكاليف أي لتكون تكلفة
تشييد المبنى قليلة .

(١) رشاد العدنى (دكتور) الدارة أعمال ... جامعة الأزهر كلية الزراعة قسم الاقتصاد ١٩٩٠

وبطبيعة الحال فالقرار الرشيد لا يتم التوصل إليه إلا باستخدام
الأسلوب العلمي والذي يتحقق من خلال الخطوات التالية :

- ١- تحديد العمر المتوقع لكل مبنى أي للمعمر وللأقصر عمرا
- ٢- تحديد تكلفة البناء لكل منها
- ٣- بالنسبة للمبنى الأقصر عمرا يتم الاتي :

- حساب تكلفة الحلال المبنى اي بإقامة المبنى مرة أخرى بعد
عمره الافتراضي الأول ، وهنا يؤخذ في الاعتبار عامل ارتفاع
الأسعار (التضخم) لما له من تأثير على التكاليف في المستقبل .

- لما كان لا يجب اقتصاديا التدبير الحالي للمبلغ الكلي للإحلال
وحسبة لحين إعادة البناء في المستقبل ، بل حساب المبلغ اللازم
استثماره حاليا حتى يصبح نفس مبلغ الإحلال في المستقبل ،
وهنا يؤخذ في الاعتبار سعر الفائدة .

- يتم حساب التكلفة الكلية للمبنيين معا أي تكلفة المبنى في المرة
الأولى بالإضافة إلى تكلفة المبنى في الإحلال .

٤- القرار الرشيد هو الأقل تكلفة أي الأقل استثمارا مطلوب .

مثال

يرغب صاحب فندق في تشييد بناء بالفندق لزوم تأدية نشاط معين يستمر ٢٠ سنة . وصاحب الفندق أمام رأيين ، الرأي الأول أن يقوم بتشيد هذا المبنى بعمر متوقع ٢٠ سنة وبتكلفة حالية ٤٢٥٠ جنية ، والرأي الثاني أن يقوم بالتشييد للمبنى بعمر متوقع ١٠ سنوات وبتكلفة ٣٠٠٠ على أن يقوم بإعادة إصلاح مرة أخرى بعد عشرة سنوات ، ويرغب صاحب الفندق أي الرأيين هو القرار الرشيد .

الحل

أولا : بالنسبة للمبنى الأقصر عمرا :

- ١- التكلفة الحالية لتشييد المبنى لأول مرة = ٣٠٠٠ جنية
- ٢- التكلفة المطلوبة لإعادة التشييد لهذا المبنى بعد عشر سنوات مع الأخذ في الاعتبار التضخم بنسبة ٥٪
$$= ٣٠٠٠ \times (١,٠٥) = ٤٨٩٠ \text{ جنية .}$$
- ٣- حجم المبلغ الواجب استثماره الآن حتى يمكن الحصول على المبلغ ٤٨٩٠ جنية بعد ١٠ سنوات مع الأخذ في الاعتبار ان معدل العائد على الاستثمار ٧٪

٤٨٩٠

$$= \frac{٤٨٩٠}{(١,٠٧)} = ٢٤٨٥ \text{ جنية}$$

٤- التكلفة الكلية لهذا المبنى طوال ٢٠ سنة

$$= 3000 + 2485 = 5485 \text{ جنية}$$

ثانيا : بالنسبة لتشييد هذا المبنى الأطول عمرا

التكلفة الحالية لتشييد هذا المبنى = ٤٢٥٠ جنية

وعليه

القرار الرشيد هو الأقل استثمار مطلوب ، أي المبنى الاطول عمرا

1911

1911

1911

1911

1911

1911

1911

الفصل الرابع

تخطيط العمالة

تلعب العمالة دورا كبيرا في تحقيق الكفاءة الإنتاجية للمشروع ، فالعمالة لا تقل أهمية عن دراسة رأس المال في تكوين المشروع . ويبدأ تخطيط العمالة للمشروع بعدما يتم تخطيط الإنتاج وتخطيط التمويل .

المقصود بتخطيط العمالة للمشروع :

=====

تخطيط عمالة المشروع كأي عملية تخطيطية هو التنبؤ بالمستقبل أي التحديد مقدما لاحتياجات المشروع من العمالة المطلوبة ، بالإضافة إلى التعرف على النوع التنظيمي والإداري الجيد والفعال الذي يضمن تحقيق الدور المرجو من العامل وجماعه العمل . وهذا يتطلب مهام كثيرة من أهمها :

توفر البيانات اللازمة عن الماضي والمستقبل الخاص باحتياج المشروع للعماله.

- توفر الخبرة لدى القائمين بهذا التخطيط .
- أن يوضع الرجل المناسب فى المكان المناسب
- العمل المستمر على رفع مستوى العمالة أثناء حياة المشروع
- تحقيق روح الفريق بين العاملين
- أن يتمتع مدير المشروع بالكفاءة العالية فلا يعطى كل اهتمامه لحظة ومراقبة ما يتم بل يهتم بالدارة الحقيقية وهى حطيط واتخاذ القرارات لما يجب ان تتم مستقبلا .
- أن يحقق المشروع أكبر معدلات لأداء العمل وإفضل اقتصاديات له .

مشاكل العمالة وكيفية التخطيط لمواجهةها :

=====

يجب على مخطط عمالة المشروع ان يراعى المشاكل التى تتعرض لها العمالة أثناء حياة المشروع حتى يمكن التخطيط لمواجهةها .

١- مشكلة الغياب وترك العمل :

وترجع هذه المشكلة إلى نوعين من الأسباب أولهما أسباب صحية حتمية لا يمكن تجنبهما وتتمثل فى بلوغ العامل سن المعاش أو تعرض العامل إلى حادث يؤدى به إلى العجز ومن

ثم عدم القدرة على العمل واثنيهما أسباب يمكن تجنبها
وتتمثل في استقالة العامل أو انقطاعه النهائي عن العمل أو
قيام جهة العمل بإقالة العامل أو فصله من الخدمة .

وتزداد حدة هذه المشكلة إذا كان من بين العاملين من
يقوم بالإشراف حيث يتأثر باقي العاملين ، أو إذا كان العامل
الذي تخلف عن العمل من بين الذين يجيدون العمل على
أله معينة حيث ينعكس ذلك على الإنتاج مباشرة . فكثير ما
تتوقف الآلة لحين حضور العامل البديل .

وتعالج مشكلة الغياب أو ترك العمل بفحص شكاوى العاملين
وحلها عن طريق تحليلها والتعرف على أسبابها ، بالإضافة إلى
تحسين العلاقات الإنسانية .

٢- مشكلة نقص العمالة في أوقات الذروة:

يتعرض المشروع لهذه المشكلة عندما يحتاج المشروع
للزيادة في الطلب على العمل بينما العرض من هذه العمالة
ثابتة أو شبه ثابتة.

ومواجهة هذه المشكلة يجب أن تتوافر لدى المشروع بيانات كافية عن كمية العمل السنوي المطلوبة والمعروضة ، بل والتقديرات الشهرية والنصف شهرية منها حتى يمكن التحديد مسبقا لوقت الدروة ، ثم استخدام أسلوب أو آخر من الأساليب التالية :

- استخدام العمالة المؤجرة .

- تشغيل العمالة المتاحة بشكل إضافي
- رفع كفاءة تشغيل العمالة المتاحة
- اللجوء للماكينة لتقليل الاحتياجات من العمالة البشرية
- اختيار توليفة الأنشطة التي تتناسب مع إمكانيات العمالة المتاحة

٢- مشكلة أوقات الاحتياج الأقل للعمالة

٣- يجب عند تقدير حجم العمالة الدائم للمشروع ان تكون هذه الأوقات اقل ما يمكن إذ تمثل خسارة لا بد أن يتحملها المشروع

قياس اداء العاملين :

=====

إن تخطيط القوى العاملة ينطوي ضمنا على التنبؤ بأداء العاملين في العمل ، فعند اختيار فرد وتعيينه في عمل معين بالمشروع لابد وان يكون هو الأفضل من غيره ممن تقدموا معه لهذا العمل ، كما إن وضع عامل في برنامج تدريبي لابد وان هذا العامل

سيكون أكثر فاعلية بعد التدريب ، بالإضافة إلى إن منح العلاوات
والمكافآت التشجيعية وقرار النقل والترقية لابد وان يسبقه قياس
الأداء للعاملين ، وتعدد طرق قياس أداء العاملين ومن أهمها :

١- كمية ناتج الأداء :

يتوقف أداء العامل على قدرته وجهده وعلى كفاءة الآلة التي
يعمل عليها ، وبالتالي فانه عند قياس أداء العامل لابد من تثبيت
كفاءة الآلة لدى العاملين ، ونظرا لصعوبة تحقيق ذلك فيصبح من
الضروري التخلص من تأثير اختلاف كفاءة الآلة ، وقد أمكن ذلك
باستخدام طريقة إحصائية تعمل على تقسيم الأفراد إلى مجموعات
متجانسة مع كل آلة ثم حساب الدرجات المعيارية لقيم نواتج الأداء
في كل مجموعة ، ثم المقارنة بين جميع العاملين وفقا للدرجة
المعيارية .

مثال :

بدراسة خصائص ٣ مجموعات من العاملين تعمل على ٣ أنواع
من الآلات تختلف في سرعتها وكفاءتها الإنتاجية ، تبين أن عدد
الوحدات المنتجة لكل عامل خلال السنة كما يلي :

| المجموعة الأولى على الآلة (ج) | | المجموعة الأولى على الآلة (ب) | | المجموعة الأولى على الآلة (أ) | |
|-------------------------------|------------|-------------------------------|------------|-------------------------------|------------|
| عدد الوحدات المنتجة | اسم العامل | عدد الوحدات المنتجة | اسم العامل | عدد الوحدات المنتجة | اسم العامل |
| ٦٠٠ | حسن | ٢٨٠٠ | مدحت | ١٢٠٠ | محمد |
| ٥٨٠ | حسنى | ٤٠٠ | حاتم | ١٠٥٠ | على |
| ٧٦٠ | حسين | ٣٥٠ | حسام | ١٢٠٠ | احمد |
| ٨٥٠ | همام | ٥٠٠ | هشام | ١٢٥٠ | محمود |
| ٦٤٠ | هانى | ٤٥٠ | حازم | ١٦٥٠ | حسن |

والمطلوب :

قياس أداء العاملين وتحديد الفضل العاملين واقليم في الأداء

الحل

١- يتم حساب الوسط الحسابي لكل مجموعة

٢- يتم حساب الانحراف الخام لكل فرد فى المجموعة حيث

الانحراف الخام =

عدد الوحدات التى ينتجها الفرد - المتوسط الحسابي

٣- يتم حساب الانحراف المعيارى لكل مجموعة

٤- يتم حساب الدرجة المعيارية للفرد حيث :

الانحراف الخام للفرد

الدرجة المعيارية للفرد =

الانحراف المعياري للمجموعة

وعليه

المجموعة الأولى :

الوسط الحسابي = ١٣٧٠ وحدة

الانحراف المعياري = ٢٥,٨ وحدة

الانحراف الخام = س - س

فمثلا الانحراف الخام للعامل محمد = ١٢٠٠ - ١٣٧٠ = - ١٧٠

وهكذا يتم حساب الانحراف الخام لجميع العاملين

الانحراف الخام للفرد في مجموعته

الدرجة المعيارية =

الانحراف المعياري لنفس المجموعة

- ١٧٠

فملا الدرجة المعيارية للعامل محمد = $\frac{-170}{25.8} = -6.59$

٢٥,٨

وهكذا يتم حساب الدرجة المعيارية لجميع العاملين في المجموعة الأولى .

- المجموعة الثانية :

الوسط الحسابي = ٣٩٦ وحدة

الانحراف المعياري = ٧٦,٦ وحدة

وبالمثل يتم حساب الانحراف الخام والدرجة المعيارية كما
في حالة المجموعة الأولى.

- المجموعة الثالثة :

الوسط الحسابي = ٦٨٦ وحدة

بالانحراف المعياري = ١٠٣,١ وحدة

وبالمثل يتم حساب الانحراف الخام والدرجة المعيارية .
وهذا ما يوضحه الجدول التالي . وقد أظهر ترتيب العاملين بالجدول
أن افضل العاملين أداء هو احمد وان اقلهم أداء هو على

| المجموعة الاولى | الانحراف الخام (س-س) | الدرجة المعيارية | الترتيب |
|-----------------|-------------------------|------------------|---------|
| محمد | ١٢٠ - | ٦,٥٩ - | ١٤ |
| على | ٣٢٠ - | ١٢,٤ - | ١٥ |
| احمد | ٣٣٠ + | ١٢,٨ | ١ |
| محمود | ١٢٠ - | ٤,٦٥ - | ١٣ |
| حسن | ٢٨٠ + | ١٠,٨٥ | ٢ |

| الترتيب | الدرجة المعيارية | الانحراف الخام (س-س ^٢) | المجموعة الثانية |
|---------|------------------|---------------------------------------|------------------|
| ١٢ | ١,٥١- | ١١٦- | مدحت |
| ٧ | .٠٥ | ٤ | حاتم |
| ٩ | .٦٠- | ٤٦- | حسام |
| ٤ | ١,٣٦ | ١٠٤ | هشام |
| ٦ | .٧٠ | ٥٤ | حازم |

| الترتيب | الدرجة المعيارية | الانحراف الخام (س-س ^٢) | المجموعة الثالثة |
|---------|------------------|---------------------------------------|------------------|
| ١٠ | .٨٣- | ٨٦- | حسن |
| ١١ | ١,٠٣- | ١٠٦- | حسنى |
| ٥ | .٧٢ | ٧٤ | حسين |
| ٣ | ١,٥٩ | ١٦٤ | همام |
| ٨ | .٤٥- | ٤٦- | هانى |

الفصل الخامس

تقييم كفاءة المشروعات السياحية

يعد التخطيط الاقتصادي عاملاً هاماً في إنجاح تنفيذ عمليات المشروع ومن ثم تحقيق الكفاءة الاقتصادية للمشروع . ويقصد بالكفاءة الاقتصادية الكفاءة الفنية والكفاءة التوزيعية ، والأولى تعنى إنتاج أكبر حجم من الإنتاج بأقل قدر من عناصر الإنتاج ، أما الثانية فتعنى توزيع السلع والخدمات على الأفراد وفقاً لإسهامهم في إنتاجها وبشكل يحقق العدالة الاجتماعية

وللحكم على مدى النجاح الاقتصادي للمشروعات السياحية والذي هو وليد التخطيط الاقتصادي فإن الأمر يستلزم إجراء التقييم EVALATION لكفاءتها وذلك من خلال حساب قيمة النشاط الاقتصادي للمشروع وفق الخطوات التالية :

١ - قيمة إنتاج المشروع خلال فترة زمنية معينة = (مبيعات المشروع + قيمة الخدمات المقدمة من المشروع للغير + قيمة إنتاج المشروع والذي مازال موجودا في شكل مخزون خلال الفترة).

٢ - القيمة المضافة =

قيمة إجمالي الإنتاج - قيمة تكاليف الإنتاج الإجمالية

قيمة تكاليف الإنتاج = (مواد أولية + مواد نصف مصنعة مشتراة + مواد تعبئة + وقود + كهرباء + الخدمات المقدمة من مشروعات أخرى + بضاعة أول المدة)

٣ - القيمة المضافة =

القيمة المضافة الإجمالية - استهلاك الأصول الثابتة الصافية

استهلاك الأصول الثابتة هي الجزء المستقطع من إنتاج هذه الفترة للتعويض عن النقص في أصول المشروع وبالتالي يمكن للمشروع المحافظة على رأسماله سليما دون نقصان

٤- توزيع القيمة المضافة الصافية فى شكل دخول على عناصر الإنتاج (الأرض والعمل ورأس المال والإدارة) والتي أوجدت ناتج المشروع

∴ القيمة المضافة = الإيجار للأرض ، الأجور للعمال ، الفائدة لرأس المال ، الربح للإدارة

٥- القيمة المضافة الصافية = الدخل

ويجرى تقييم كفاءة المشروعات باستخدام عدة معايير من أهمها القيمة المضافة ، الربح ، المعايير النسبية .

ADD VALUE : القيمة المضافة

تستخدم القيمة المضافة للتعرف على درجة مساهمة ناتج المشروع فى الناتج القومي أو الدخل القومي . أى هى قيمة ما إضافة المشروع إلى ما استخدمه من ناتج مشروعات أخرى وهذا هو المعنى الذى يتم على أساسه حساب القيمة المضافة .

ملاحظات على هذا المقياس يجب مراعاتها :

إن مقارنة القيم المضافة لعدد من المشروعات لا يمكن من الحكم على أيهما أكثر كفاءة من غيره.

إن استخدام أرقام القيم المضافة لعدد من السنوات لنفس المشروع لا تكمن من الحكم على درجة كفاءة المشروع خلال هذه السنوات .

إن السبب في عجز مقياس القيمة المضافة انه يمكن رفع قيمتها بعدة طرق لا تبررها اعتبارات الاستخدام الاقتصادي للمشروع ومن أمثلة هذه الطرق رفع سعر البيع أو تخفيض قيمة مستلزمات الإنتاج أو إنقاص مقدار الاستهلاك.

لا يمكن الاعتماد كلياً على القيمة المضافة الصافية كمعيار صحيح للحكم على كفاءة المشروع بل يجب استخدام عدة معايير .

الربح PROFIT

=====

يعتبر الربح من أكثر المعايير المستخدمة للحكم على نجاح المشروع ليس هذا فقط بل ويستخدم الربح أيضا كأساس للاختيار بين البدائل أو التوسعات في المشروع

ويقصد بالربح بمفهومه أبعادى بأنه الربح المحاسبي ذلك الذى يظهر فى القوائم المالية (حساب الأرباح والخسائر والميزانية العمومية) الخاصة بالمشروع . وجدير بالذكر انه لا يمكن الاعتماد على الربح المحاسبي بمفرده للحكم على كفاءة المشروع والسبب انه قد تحقق بعض المشروعات الربح ألا إنها قد تكون خالية من الكفاءة ، كما أن الربح قد يزداد من سنة لأخرى فى نفس المشروع رغم اتجاه كفاءة هذا المشروع إلى التدهور ، وقد يعجز المشروع عن تحقيق الربح المحاسبي رغم كفاءته .

وحتى يمكن للربح أن يتخذ مقياسا صالحا لقياس كفاءة المشروع يجب مراعاة الآتي :

أن يكون بعيدا عن الربح الوهمي وهو الذى ينتج عن تلاعب مقصود فى عناصر التكاليف أو عند تقييم المخزون .

١ - أن يكون بعيدا عن الربح الاحتكاري وهو الذي ينتج عن احتكار أسواق البيع أو أسواق عناصر الإنتاج فمثلا هذا الربح لا يعبر عن كفاءة المشروع .

٢ - أن يكون بعيدا عن ربح عدم التأكد وهو الذي ينشأ عن تقلبات عارضة أو فجائية في الأسعار يترتب عليها أرباح غير منتظمة للمشروع .

٣ - وإن كانت عملية الفصل بين الأرباح السابقة تعد أمرا صعبا وليس من السهولة إجراؤها إلا أنه يمكن إجراؤها بالنسبة للمشروعات التي تتمتع بخبرة عالية من التنظيم وبالتالي التوصل إلى النوع الوحيد من الربح الذي يتكسب كفاءة المشروع وهو الربح الابتكاري .

٤ - فالربح الابتكاري هو الربح الذي لا ينتج عنه التلاعب المحاسبي أو الاحتكار ، كما أنه ليس نتيجة لعوامل خارجية لا يمكن للمشروع السيطرة عليها ، بل هو نتيجة لجهود بذلتها إدارة المشروع في نواحي الأنشطة المختلفة من إنتاج وتسويق وتمويل الخ والتي أدت إلى انخفاض التكاليف وزيادة الإنتاج وزيادة المبيعات وبالتالي ظهور الأرباح .

بالرغم من أن الربح الابتكاري يعد مقياسا جيدا للحكم على كفاءة المشروع ألا انه يتطلب أن تظل العوامل الأخرى المحيطة بنشاط المشروع ثابتة دون تغيير عند إجراء القياس . فمن المعروف انه باتساع المشروع يزداد الربح وبالتالي يكون من الصعب الحكم على الربح هل هو ربح ناتج عن التوسع في المشروع أم هو ربح ابتكاري ناتج عن كفاءة المشروع . ومن هذا يتضح انه عند استخدام الربح كمعيار للحكم على كفاءة المشروع فلا يكفي مجرد الوصول إلى رقم يمثل الربح الابتكاري بل لابد من ربط هذا الرقم المطلق بأحد الأسس التي تعبر عن حجم المشروع وطاقته ليتحول إلى رقم نسبي .

ويعتبر رأس المال المستخدم في المشروع افضل الأسس للتعبير عن حجم المشروع وطاقته نظرا لعمومية وشموله بالإضافة إلى ندرة هذا العنصر في الدول النامية . وباستخدام هذا الأساس يمكن تحويل مقدار الربح من مجرد رقم مطلق إلى معدل له دلالة ومعناه عند الحكم على كفاءه المشروع . ومن الأسس المستخدمة أيضا للتعبير عن حجم المشروع وطاقته حجم العمالة المستخدمة في المشروع .

وبهذا الرقم النسبي يمكن الحكم على تطور كفاءة المشروع
من سنة لأخرى دون تضليل ، وأيضاً إمكان المقارنة بين مشروع
وأخر خلال نفس الفترة الزمنية دون تضليل أيضاً .



مثال (١) :

في عام ١٩٩٥ تلخصت بيانات الإيرادات والمصروفات لأحد
المشروعات السياحية التي تتمتع بخبرة عالية من التنظيم ، وكانت
إجمالي الإيرادات ٣ مليون جنية وإجمالي قيمة التكاليف
(مستلزمات الإنتاج) واحد مليون جنية .

المطلوب :

حساب الربح الابتكاري لهذا المشروع في نفس السنة إذا
علمت أنه يتم خصم ١٠ ٪ مقابل استهلاك الأصول الثابتة وأن
مجموع دخول الفائدة والإيجار والأجور بلغ ٨٠ ٪ .

الحل

القيمة المضافة الإجمالية = قيمة الإنتاج - قيمة مستلزمات الإنتاج

$$= 3 - 1$$

$$= 2 \text{ مليون جنية}$$

القيمة المضافة الصافية =

القيمة المضافة الإجمالية - استهلاك الأصول الثابتة

$$= 2 - \left(\frac{10}{100} \times 2 \right)$$

$$= 1,8 \text{ مليون جنية}$$

$$= 1,8 \text{ الربح الابتكارى} - \left(\frac{80}{100} \times 1,8 \right)$$

$$= 26 \text{ مليون جنية}$$

مثال (٢):

فيما يلي ملخص البيانات المتعلقة بالإيرادات والمصروفات لأحد المشروعات السياحية التى تتمتع بخبرة عالية من التنظيم وكانت إجمالى الإيرادات فى عامي ١٩٩٥، ١٩٩٦ هى ٣، ٤ مليون جنية على الترتيب، وان إجمالى التكاليف فى العامين واحد مليون جنية، ١,٤ مليون جنية على الترتيب وان طاقة المشروع ظلت ثابتة.

والمطلوب:

حساب الربح الابتكارى لهذا المشروع فى العاملين إذا علمت ان يتم خصم ١٠ ٪ مقابل استهلاك الأصول الثابتة، وان مجموع دخول الفائدة والإيجار والأجور تبلغ ٨٠ ٪. وأي العاملين كانت كفاءة المشروع افضل. وما رأيك إذا حدث توسع فى طاقة المشروع فهل يمكن الاستناد إلى معيار الربح الابتكارى المطلق للحكم على

تطور كفاءة المشروع ؟ وفي حالة الإجابة بالنفي فما هو معيار الكفاءة المناسب إذا ؟

الحل :

أولاً :-

< بلغ الربح الابتكاري للمشروع في عام ١٩٩٥ مبلغ قدرة ٢٦ مليون جنية وهذا ما يوضحه المثال رقم (١) .

< يتم حساب الربح الابتكاري لنفس المشروع في عام ١٩٩٦ كما يلي :

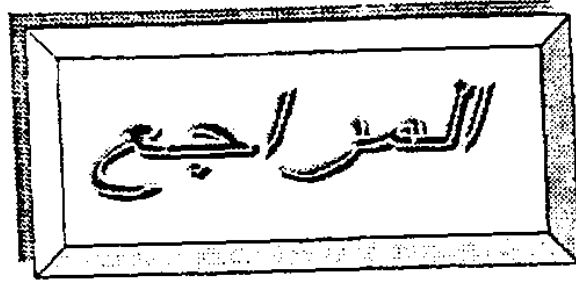
- القيمة المضافة الإجمالية = ٤ - ١,٤ = ٢,٦ مليون جنية

- القيمة المضافة الصافية = ٢,٦ - ($\frac{١٠}{١٠٠} \times ٢,٦$) = ٢,٣٤ مليون جنية .

- الربح الابتكاري = ٢,٣٤ - ($\frac{٨٠}{١٠٠} \times ٢,٣٤$) = ٠,٤٢ مليون جنية .

- ومن هذا يتضح ان كفاءة المشروع عام ١٩٩٦ افضل منها في عام ١٩٩٥ وذلك طالما ان حجم المشروع ثابت .

ثانيا : طالما ان طاقة المشروع قد توسعت فلا يمكن الاستناد الى
معيار الربح الابتكارى المطلق للحكم على تطور كفاءة
المشروع بل يجب استخدام معايير النسبية مثل معدل
العائد على الجنية المنصرف او قيمة انتاجية العاملين فى
المشروع .



❖ رشاد محمد السعدنى (دكتور) : إدارة الأعمال ... ، كلية الزراعة - جامعة الأزهر ، قسم الاقتصاد ... ١٩٩٠ .

❖ صلاح الدين عبد الوهاب (دكتور) : تخطيط الموارد السياحية ، دار الشعب ١٩٩٨ .

❖ عبد الرحمن عبد الباقي عمر (دكتور) : إدارة الأفراد ، جامعة عين شمس .

❖ عاطف محمد عبيد (دكتور) : مصادر تمويل المشروعات ، دار النهضة الحديثة ، القاهرة ١٩٨٠ .

♦ محمد رضا العدل (دكتور): التخطيط الاقتصادي النظرية والأساليب ،
كلية التجارة - جامعة عين شمس .

♦ نصر القزاز (دكتور): اقتصاديات التكامل في المشروعات ... ، كلية
الزراعة - جامعة الأزهر - قسم الاقتصاد ١٩٩١ .



الصفحة

الموضوع

٢

تقديم

٤

الفصل الأول :

دور التخطيط الاقتصادي في المشروعات السياحية

٤

تمهيد

٤

ماهية التخطيط

٤

مفهوم التخطيط الاقتصادي

٦

تعريف التخطيط الاقتصادي

٦

مفهوم التخطيط السياحي

٧

أهم الخصائص الاقتصادية المميزة

للنشاط السياحي

٨

أهم مبادئ التخطيط السياح

١٠

أنواع المشروعات الاقتصادية

١٢

• المشروع الفردي

١٤

• شركة التضامن

- ١٧ . شركة التوصية البسيطة
- ١٩ . شركة التوصية بالأسهم
- ٢٠ . الشركة ذات المسؤولية المحدودة
- ٢٢ . الشركة المساهمة
- ٢٦ . المشروع التعاوني (الجمعية التعاونية)
- ٢٧ . المشروع العام
- ٣٠ . الشركة متعددة الجنسيات
- ٣٢ . مناهج اتخاذ القرار في المشروع
- ٣٢ - (أ) - المنهج التقليدي
- ٣٢ - (ب) - المنهج الفني التكنيكي
- ٣٣ - (ج) - المنهج الاقتصادي
- ٣١ . العمر الاقتصادي والعمر الإنتاجي للمشروع

الفصل الثاني :

- ٣٥ . التنبؤ بالطلب السياحي وتخطيط النشاط الأساسي لمشروع سياحي
- ٣٥ . التنبؤ بالطلب السياحي بطريقة استكمال
- ٣٦ . الاتجاه العام
- ٤٣ . التنبؤ بالطلب السياحي بطريقة تحليل الانحدار
- ٤٤ . التخطيط الاقتصادي للنشاط في مشروع سياحي

التخطيط المالي للمشروع

- ٥٣ مفهوم التخطيط المالي للمشروع
- ٥٣ المؤشرات الرئيسية للتعرف على نقص الاموال في المشروع
- ٥٤ السياسة الافتراضية والسياسة الاقراضية
- ٥٦ مصادر تمويل المشروع
- ٥٦ ١- ارباح المشروع
- ٥٦ ٢- الائتمان الخاص
- ٥٦ ٣- الائتمان التجارى
- ٥٧ ٤- الائتمان المصرفى
- ٦٠ الرشادة الاقتصادية فى تشييد بنى المشروع

الفصل الرابع :

- ٦٤ تخطيط العمالة
- ٦٤ المقصود بتخطيط العمالة للمشروع
- ٦٥ مشاكل العمالة وكيفية التخطيط لمواجهتها
- ٦٥ ١- مشكلة الغياب وترك العمل
- ٦٦ ٢- مشكلة نقص العمالة فى اوقات الذروة

| | |
|----|----------------------|
| ٦٢ | قياس أداء العاملين |
| ٦٨ | ١ - كمية ناتج الأداء |

| | |
|----|--------------------------------|
| ٧٣ | الفصل الخامس : |
| | تقييم كفاءة المشروعات السياحية |
| ٧٥ | القيمة المضافة ADD VALUE |
| ٧٧ | الربح PROFIT |
| ٧٩ | المعايير النسبية |

| | |
|----|---------|
| ٨٤ | المراجع |
|----|---------|

